



*Тигравиа*

**№1** В МИРЕ  
ГИДРАВЛИКИ



Оборудование для РВД и труб



Рукава высокого давления



Промышленные рукава



Термопластиковые рукава



Фитинги и адаптеры для РВД



Гидравлические трубы  
и соединения

СТР.12

**СТТ EXPO**

Главная выставка  
строительной техники  
и технологий в России

28–31 мая 2024

Крокус Экспо, Москва



# LOGISTIKA EXPO

## ВАШ КУРС НА УСПЕХ

Международная выставка логистики,  
транспорта, складской техники  
и оборудования

**28–31 мая 2024**

Крокус Экспо, Москва

Организатор



При поддержке



### Разделы выставки:

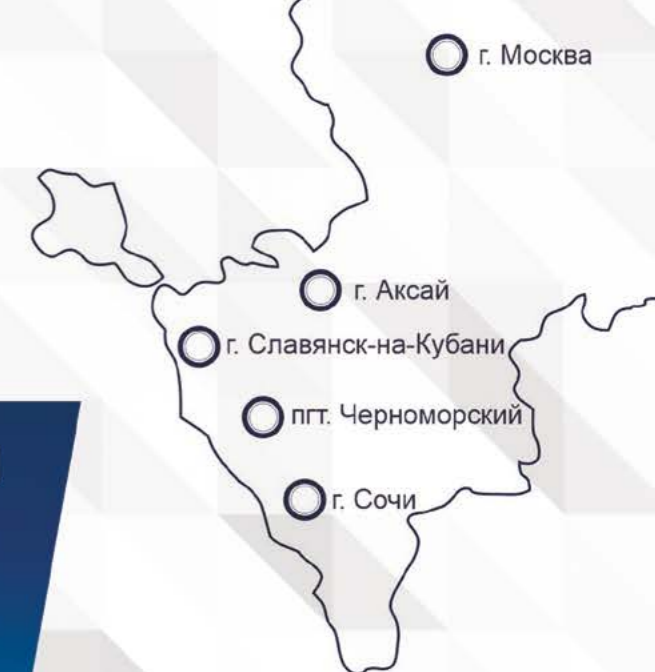
- Транспортная логистика
- Складская логистика
- Логистические услуги
- Автоматизация логистики
- Девелопмент

[logistika-expo.ru](http://logistika-expo.ru)

Получите бесплатный билет  
по промокоду **MPCTT2T**



**СКАН ЮГО-ВОСТОК**  
НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЁР НА ВАШЕМ ПУТИ



**DAYUN**



**FAW**



**SITRAK**

**22**

ГОДА ОПЫТА  
РАБОТЫ



110 АВТОМОБИЛЕЙ В ДЕНЬ  
ПРОПУСКНАЯ СПОСОБНОСТЬ



СКЛАД  
ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ



[www.scanauto.ru](http://www.scanauto.ru)

ПРОДАЖА, РЕМОНТ И ГАРАНТИЙНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ  
КОММЕРЧЕСКОГО ГРУЗОВОГО ТРАНСПОРТА

**8 800 505 33 88**

## СПЕЦНОВОСТИ

4

- Еще одно предприятие вошло в группу компаний Ростсельмаш
- Компания «Политранс» выпустила полуприцепы и отгрузила в Красноярский край
- Компания «Гут Трейлер» выпустила универсальный раздвижной трал
- Компания СДМ провела тест-драйв своего гусеничного экскаватора
- КРМЗ разработал комплект оборудования для складов с нулевым уровнем пола
- Динамика производства и отгрузок на внутренний рынок РФ российских полуприцепов за 2023 год и январь 2024 года
- Российский завод выпустил партию полуприцепов для работы в регионах Крайнего Севера
- Технологический прорыв от ЧЗСА
- ПТЗ испытывает силосный отвал для своих тракторов
- ЧМЗ выпустил маневренный кран для бездорожья
- Курганское региональное отделение союза машиностроителей России возглавил генеральный директор Курган - МашЗавода
- Новая программа «ТОНАР» позволит приобрести тягач Faw Oгуx в лизинг со скидкой в 300 000 руб.
- «ФТК «Сотранс» наращивает собственный автопарк
- 35-метровый автогидроподъемник Red Machine 35z
- КОРМЗ представил пум собственной разработки

## ТЕМА НОМЕРА

12

- 12 «Гидравия» — новатор российского рынка гидравлики
- 14 «Meusburger Новтрак» — новая транспортная артерия
- 20 Вездеходы «Шерп» стали популярны и узнаваемы не только в России, но и во всем мире.
- 22 Лизинг спецтехники из КНР — возможность зарабатывать уже сегодня
- 24 АО «ПТМ» — от торговой компании к производству и инжинирингу
- 26 ZAUBERG: расширение российского рынка спецтехники
- 34 Обслуживание и сервис — ключевые факторы выбора
- 38 Рынок горных машин: прогнозы и точки роста

## СПЕЦПРОЕКТ

14

- 14 Экономическое чудо Курганской области
- 16 КЗСТ: Инновации и индивидуальный подход в производстве дорожных машин — то, чем мы гордимся
- 20 «Кургандормаш»: надежный сплав опыта и новаций

## СПЕЦРЕЛИЗ

24

- 24 «В Челябинске при поддержке ФРП запустили производство турбокомпрессоров для железнодорожной и строительной техники
- 25 Российский рынок автокранов: переломный момент
- 30 Импорт грузовой техники из КНР: цифры, факты и проблемы
- 34 Рынок автобетоносмесителей: точки роста

## ПОСТРЕЛИЗ

38

- 41 На 50% обновлен парк технологического оборудования завода «Тверской экскаватор»
- 42 В масштабе: выставка «Уголь России и МАЙНИНГ -2024» расширяет экспозицию
- 47 В Югре началась подготовка к технологической выставке «Сургут. Нефть и Газ — 2024»

## АНАЛИТИКА

48

- 48 Продажи дорожно-строительной и спецтехники в России за 4-й квартал 2023 года и за январь-декабрь 2023



**Адрес редакции; Адрес издателя:**  
620078, Свердловская обл., г. Екатеринбург,  
ул. Коминтерна, д 16, оф. 812а  
Тел./факс: (343) 346-70-99  
lider@media-l.ru  
www.spec-technika.ru

**Учредитель и издатель:**  
Е.Р. Хафизова

**Главный редактор:** Екатерина Хафизова  
lider@media-l.ru

**Корректор:** У.А. Смирнова

**Дизайнер:** Георгий Мартыненко  
liberty-studio@bk.ru

**Специалисты отдела рекламы:**  
Денис Салахов, mb@media-l.ru

**Специалист по работе с выставочными компаниями:**  
Е.В. Рубщикова, lider@media-l.ru

**Отпечатано:** ООО «АртесПринт»  
г. Екатеринбург, ул. Ухтомская, 45

**Выход в свет:** 05 апреля 2024 года

**Тираж:** 10 000 экз.

**Свидетельство о регистрации средства массовой информации** ПИ № ФС 77-68409 от 16 января 2017 года выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

**Периодичность выхода журнала:** 7 раз в год

**Цена свободная**

**Распространение:** рассылка по Уральскому (в том числе ХМАО, ЯНАО), Приволжскому, Сибирскому, Центральному, Северо-Западному, Дальневосточному, и Южному федеральным округам.

При перепечатках ссылка на журнал «Спецтехника и транспорт» обязательна. Рекламуемые товары подлежат обязательной сертификации. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов.

Редакция может не разделять точки зрения авторов публикуемых материалов, не обязана вступать в переписку и предоставлять справочную информацию.

Оператор специализированных выставок и мероприятий

Учредитель информационного портала и издатель журнала «Спецтехника и транспорт»

Организатор ежегодного городского праздника «День строителя» в составе рабочей группы Свердловской области

**СпецТехника**  
И ТРАНСПОРТ

**100+**  
**TECHNO BUILD**  
IX Международный строительный форум и выставка

**ДЕНЬ СТРОИТЕЛЯ**

## ЕЩЕ ОДНО ПРЕДПРИЯТИЕ ВОШЛО В ГРУППУ КОМПАНИЙ РОСТСЕЛЬМАШ



В Ростове-на-Дону официальный запуск в работу получил завод автоматических и механических трансмиссий, мостов и редукторов для тракторов, комбайнов и дорожно-строительной техники. Старт новому производству дали Василий Голубев, Губернатор Ростовской области, и Валерий Мальцев, генеральный директор Ростсельмаш.

Таким образом, реализован один из ключевых инвестпроектов машиностроительной компании, связанный с локализацией важнейших элементов трансмиссий для самоходной аграрной и другой специализированной техники.

«Создание производства трансмиссионной техники - стратегически важный для нас проект. Он направлен на обеспечение сборочных конвейеров собственной компонентной базой. Его реализация означает укрепление технологической независимости компании от внешних поставок, расширение компетенций. Кроме того, мы считаем данный проект необходимым условием программы развития своих продуктовых линеек», - подчеркнул Валерий Мальцев. Генеральный директор отметил, что открытие завода является результатом 5-летней работы компании. «Активная фаза создания завода трансмиссий, проходившая в последние три года, потребовала от нас не только серьезных инвестиций, но и глубокого профессионализма и даже организационного таланта сотрудников, которым приходилось в моменте пересматривать партнерские соглашения по промышленному оборудованию, перестраивать логистические цепочки поставок», - сказал Валерий Мальцев.

«Правительство Ростовской области оказало содействие в оформлении специнвестконтракта, что позволит применить нулевую ставку по налогу на прибыль. Компания также получит и другие региональные инвестиционные льготы. Это поможет дальнейшему развитию предприятия. Ввод с начала года уже второго предприятия подтверждает правильный вектор развития Ростовской области. Впереди - запуск еще одного крупного производства - ростовского тракторного завода», - сказал Василий Голубев.

Ростсельмаш ведет проект по организации производства трансмиссий с 2019 года. В августе 2020 года с конвейера сошли первые тракторы серии 2000, оснащенные механическими КПП собственной сборки. Осенью того же года был начат выпуск дифференциалов для тракторов серии 3000. В 2021 году компания углубила производство КПП, закупив оборудование и освоив механическую обработку корпусных деталей из российского литья. В последние годы компания проделала большую работу по организации производства валов и шестерен, мостов и редукторов для тракторов, комбайнов. В частности, речь идет о мостокомплектах 13т и 18т для комбайнов зубчатых деталях к ним; зубчатых деталях для механической коробки передач тракторов серии 2000.

В настоящий момент завод трансмиссий Ростсельмаш занимает промышленные площадки в 70 тыс. кв.м. На них установлено более 100 единиц технологического, контрольно-измерительного и лабораторного оборудования,

ожидается поставка еще порядка 20 ед. С учетом планов развития предприятия будет закуплено дополнительно более 120 единиц оборудования. При этом планируемая степень автоматизации производственных процессов будет составлять 75%.

Новый завод объединил как уже действующие подразделения, так и только что сданные в эксплуатацию. К последним относится производство валов и зубчатых передач, которое является важнейшим технологическим переделом в изготовлении трансмиссий.

Производственные мощности первого этапа позволяют изготавливать компоненты в количестве, достаточном для выпуска порядка 3700 тракторов всех серий.

В планах второго этапа развития завода трансмиссий (2026г.): освоение выпуска автоматических коробок передач для тракторов и дорожно-строительной техники; расширение линейки мостокомплектов и зубчатых деталей для комбайнов, др.

Сегодня на предприятии работает 380 человек, плановая численность 2024 года - 513 сотрудников, в т.ч. 265 рабочих. С учетом программы развития коллектив, занятый производством мостов и трансмиссий на все виды техники, составит до 1500 человек.

Общая стоимость проекта превышает 10 млрд. рублей, более 4,7 млрд. рублей направлено на организацию производства валов и шестерен.

Проект реализуется при поддержке Фонда развития промышленности России, он также поддержан правительством Ростовской области.

## КОМПАНИЯ «ПОЛИТРАНС» ВЫПУСТИЛА ПОЛУПРИЦЕПЫ И ОТГРУЗИЛА В КРАСНОЯРСКИЙ КРАЙ



Компания «Политранс» (входит в Ассоциацию «Роспецмаш») выпустила два трехосных полуприцепа: низкорамный и бортовой. Техника отправлена заказчику в Красноярский край.

Низкорамный трал рассчитан для перевозки грузов массой до 40 тонн. Он оснащен пневматической подвеской, тормозной системой с EBS, трапами с механическим приводом. Для фиксации груза на платформе предусмотрены съемные стойки, отбойные брусья и передние упоры. В случае, если груз выходит за нормативные размеры по ширине, могут использоваться выдвижные уширители несущего типа.

Второй полуприцеп - бортовой, грузоподъемностью до 35 тонн. Он также оснащен пневматической подвеской и тормозной системой с EBS. Эта модель предназначена для тяжелых перевозок в условиях бездорожья. Конструкция бортового полуприцепа предусматривает возможность установить сцепной шкворень в двух положениях, в зависимости от особенной ССУ тягача.

## КОМПАНИЯ «ГУТ ТРЕЙЛЕР» ВЫПУСТИЛА УНИВЕРСАЛЬНЫЙ РАЗДВИЖНОЙ ТРАЛ



Российский производитель прицепной техники - компания «Гут Трейлер» (входит в Ассоциацию «Роспецмаш») - выпустила универсальный раздвижной трал, который оснащен контейнерными замками для перевозки контейнеров.

Габаритная длина модели составляет 15 530 мм, а в раздвинутом состоянии - 21 530 мм. Длина нижней секции - 12 000 мм, в раздвинутом состоянии - 18 000 мм. Длина верхней секции - 3 524 мм.

Первая ось у техники подъемная, четвертая ось - подруливающая. Собственный вес трала составляет 13 700 кг, а максимальная грузоподъемность - 48 200 кг.

Модель оборудована приставными алюминиевыми аппаратами, а также контейнерными замками для перевозки 2x20F, 1x40F контейнеров.

## КОМПАНИЯ СДМ ПРОВЕЛА ТЕКСТ-ДРАЙВ СВОЕГО ГУСЕНИЧНОГО ЭКСКАВАТОРА



Компания «Строительно-дорожные машины» (входит в Ассоциацию «Роспецмаш») успешно провела тест-драйв гусеничного экскаватора UMG E225C.

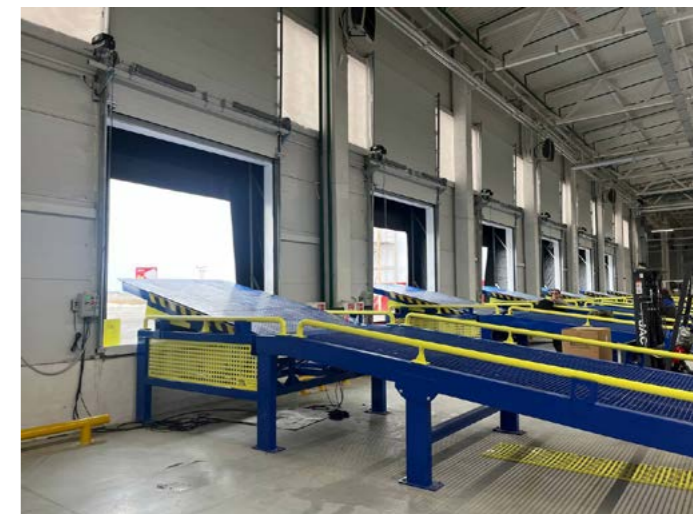
Модель прошла тестирование в интенсивных условиях эксплуатации зимнего периода.

Техника способна работать в самых сложных климатических условиях - от теплой осени до морозной зимы с температурами до -40 градусов. За время тест-драйва благодаря снижению расхода топлива экскаватора на 20%, было сэкономлено 690 л.

Кроме того, машина выработала 2 215 кубометров грунта и отработала 230 моточасов, обслуживая 15 различных клиентов и обеспечивая работу 20 опытных операторов.

Экскаватор успешно использовался в Тверской, Московской, Воронежской, Владимирской, Нижегородской областях, Республика Мордовия, Башкортостан и Татарстан.

## КРМЗ РАЗРАБОТАЛ КОМПЛЕКТ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СКЛАДОВ С НУЛЕВЫМ УРОВНЕМ ПОЛА



Производитель сельскохозяйственной и специализированной техники Краснокамский ремонтно-механический завод (входит в Ассоциацию «Роспецмаш») изготовил эстакаду с уравнивающей платформой для компании-производителя из Твери. Оборудование будет обеспечивать работу склада с нулевым уровнем пола - это нестандартный вариант устройства складского помещения, при котором уровень пола оказывается ниже уровня грузового транспортного средства, что затрудняет процесс отгрузки.

Комплект оборудования состоит из наклонной стационарной сварной рампы (настила), рамы под платформу и самой уравнивающей платформы с телескопической (выдвижной) аппаратурой длиной в один метр. Управлять уравнивающей платформой можно с помощью пульта.

Увеличенная длина аппаратуры позволяет разгружать грузовые автомобили с разными уровнями пола, стандартная откидная аппаратура длиной в 0,4 метра такой возможности не дает.

Дмитрий Теплов, директор КРМЗ:

— Современные логистические центры высокого класса предполагают высоту пола в 1,2 метра, соответствующую высоте бортов стандартной фуры. Полы с нулевым уровнем бывают там, где в склад переоборудуют, например, старое производственное помещение. Это часто происходит по всей России, при расширении производств компании активно модернизируют то, что не строилось изначально как склад. Использовать специальное перегрузочное оборудование, чтобы обеспечить погрузку-разгрузку в таком помещении, получается дешевле, чем перестраивать его, поднимая уровень пола.

Уравнивающие платформы нужны, чтобы компенсировать разницу высот между полом и кузовом грузовых машин. По ней погрузчики свободно заезжают со склада в грузовик и обратно.

Перегрузочное оборудование производят на КРМЗ с 2007 года, оно работает на предприятиях, в складских комплексах и в распределительных центрах по всей России, в Узбекистане и Казахстане.

## ДИНАМИКА ПРОИЗВОДСТВА И ОТГРУЗОК НА ВНУТРЕННИЙ РЫНОК РФ РОССИЙСКИХ ПОЛУПРИЦЕПОВ ЗА 2023 ГОД И ЯНВАРЬ 2024 ГОДА



По данным портала «Росспецмаш-Стат» (объединяет данные компаний, которые выпускают 75% от всего объема производимых в РФ полуприцепов), отгрузки российских полуприцепов (используются с грузовиками-тягачами для перевозки различных типов грузов) в 2023 году выросли на 44%, до 21,4 тысячи штук.

При этом рост импортных поставок новых и бывших в эксплуатации полуприцепов на российский рынок за этот же период составил 125% в количественном выражении (12,7 тыс. единиц) и 139% в денежном выражении (более 497 млн долларов). Среди лидеров по объемам поставок в Россию такие страны, как Турция, Германия, Польша и Китай.

Доля внутреннего рынка новых автомобильных полуприцепов, которую занимают отечественные производители, по предварительной оценке, упала с 79 до 72%.

В январе 2024 года по сравнению с январем 2023 года российские производители увеличили отгрузки на 40%, до 1,57 тыс. единиц, однако многие руководители предприятий считают этот рост инерционным. Машиностроители склоняются к тому, что в текущем году основная задача – не допустить снижения выпуска и продаж продукции по сравнению с результатами прошлого года. По самым оптимистичным оценкам, рост по итогам 2024 года может составить 5%.

Основных причин таких прогнозов несколько. Значительно подорожал лизинг. Кроме того, на динамике скажется высокая база 2023 года. Производители также ожидают дальнейшего роста издержек производства. Растут и без того высокие цены на металл, комплектующие, электроэнергию, логистику. Ключевая ставка Центрального Банка находится на предельно высоком уровне.

Все эти факторы при пессимистичном сценарии могут привести к сокращению производства и отгрузок российских автомобильных полуприцепов.

Динамичное развитие российского прицепного машиностроения в предыдущие годы стало возможным, в том числе благодаря введению утилизационного сбора. Результатом реализации этого эффективного механизма стал тот факт, что отечественные машиностроители уже сегодня могут при необходимости полностью заместить иностранные автомобильные полуприцепы на внутреннем рынке по подавляющему большинству позиций. Для этого у заводов есть все необходимые компетенции и мощности.

В целях реализации этого потенциала важно в дальнейшем развивать инструменты по защите российского рынка от импортной продукции, реализуемой по ценам на грани или за гранью себестоимости. Необходимо, чтобы потребители и дальше могли пользоваться возможностью приобретать российские полуприцепы на льготных условиях. Нужно выравнять условия конкуренции с иностранными компаниями и поддержать перевозчиков, которые

находятся в непростом положении в связи с ростом расходов на осуществление текущей деятельности.

Требуется увеличить размер скидки по программе льготного лизинга до 20-30% в зависимости от вида прицепной техники.

Особое внимание необходимо уделять вопросу выпуска, унификации компонентов с последующей их сертификацией, а также техническому регулированию и разработке государственных стандартов.

Нужно создавать такие условия, чтобы в России было выгодно производить машины, станки, комплектующие.

## РОССИЙСКИЙ ЗАВОД ВЫПУСТИЛ ПАРТИЮ ПОЛУПРИЦЕПОВ ДЛЯ РАБОТЫ В РЕГИОНАХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА



Компания «Политранс» (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») выпустила партию высококорамных полуприцепов для работы в регионах Крайнего Севера.

По техническому заданию полуприцеп с раздвижной платформой выполнен в усиленном «северном» исполнении. Грузоподъемность техники составляет 40,5 тонн при снаряженной массе 15,6 т. Длина грузовой платформы в раздвинутом положении позволяет перевозить грузы длиной до 17,7 метров. Грузозначная высота 1395 мм и клиренс 374 мм позволяют уверенно преодолевать препятствия на бездорожье.

В базовой комплектации полуприцеп оснащен тормозной системой с EBS, выдвижными стойками, съемной промежуточной рамой, выдвижными уширителями несущего типа, инструментальным ящиком на гусачной части. Заезд техники на платформу осуществляется по уголкам трапам с углом заезда 25 градусов.

Модель адаптирована для работы в условиях бездорожья.

## ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОРЫВ ОТ ЧЗСА

Чебоксарский завод силовых агрегатов сообщает об успешном запуске производства ведущих мостов для дизельных вилочных погрузчиков СИЛАНТ, грузоподъемностью от 3,5 до 5,0 тонн, которые не имеют аналогов на российском рынке. Реализация проекта стала возможной благодаря совместной деятельности участников Машиностроительного кластера Чувашской Республики — компаниями «Априорные решения машин» и «Липецкий Кузнечный Завод».

Стоит отметить, что ранее отечественные производители категории техники с допустимой нагрузкой на мост до 20 тонн использовали импортные



аналоги. Однако в свете последних событий поставки со стороны западных стран полностью прекращены.

Ведущие мосты ЧЗСА по своей сути являются прорывом в отечественном машиностроении. Их можно успешно использовать на любой малогабаритной технике: фронтальных погрузчиках, грейдерах, дорожно-строительной и сельскохозяйственной технике с допустимой нагрузкой на мост до 20 тонн. Таким образом, разработка этого компонента открывает нишу для производства различной малогабаритной техники другими участниками российского рынка.

Чебоксарский завод стал первым российским производителем, который применил в производстве ведущего моста многодисковые рабочие и стояночные тормозы в масляной ванне. Благодаря этому, последние не нуждаются в постоянном обслуживании, обладают высокой степенью защиты от внешних воздействий и обеспечивают долгий срок службы.

К 2027 году завод планирует выйти на объем производства порядка 2 тыс. ед. в год, из них 50% мостов будет предназначено для внутреннего использования, а остальные для внешних потребителей.

## ПТЗ ИСПЫТЫВАЕТ СИЛОСНЫЙ ОТВАЛ ДЛЯ СВОИХ ТРАКТОРОВ



В начале марта 2024 года, на базе дилерского центра Петербургского тракторного завода (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») в Орловской области была проведена контрольная установка готового образца. Экспертная комиссия оценила качество и технологию монтажа, провела замеры параметров отвала и выдала заключение о готовности отвала для проведения полевых испытаний и реализации потребителям.

Основные параметры силосного отвала:  
Ширина отвала – 4900 мм  
Высота отвала с козырьком – 1600 мм  
Масса отвала – 2100 кг

Угол въезда трактора при поднятом отвале – 20°  
Угол поворота отвала вправо/влево – 25°  
Подключение гидравлики – через стандартные БРС на задней раме.

Управление подъемом и поворотом отвала – джойстиком на консоли управления в кабине трактора. Защита от ударных воздействий – в гидросистему отвала входит блок антишоковых клапанов.

Уже в этом году силосный отвал завершит цикл полевых испытаний. Представленная модель подойдет на все модификации тракторов КИРОВЕЦ К-7М.

Механизм быстрого съема позволяет снимать и устанавливать отвал за несколько минут. Оставшийся на тракторе подрамник никак не мешает работе трактора в поле.

Толщина основного листа отвала 8 мм. Верхнюю надстройку можно демонтировать и использовать отвал для дорожных работ, перемещения грунтов легких и средних категорий.

## ЧМЗ ВЫПУСТИЛ МАНЕВРЕННЫЙ КРАН ДЛЯ БЕЗДОРОЖЬЯ



Специалисты Челябинского механического завода (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») спроектировали и изготовили кран модели КС-5673 на базе гусеничной трелевочной самоходной машины ТЛП-4М-034. Это первый совместный проект АО «ЧМЗ» и компании «Сибирь-техника».

Компактные размеры крана, мощный двигатель, широкие гусеницы (600 мм) позволяют спецтехнике легко преодолевать дорожные препятствия, передвигаться по рыхлому грунту и маневрировать на пересеченной местности.

Техника Челябинец на трелевочном шасси имеет грузоподъемность 25 тонн и максимальную длину телескопической стрелы 22 метра.

Спецтехника предназначена для выполнения погрузочно-разгрузочных работ вне дорог общего пользования.

Впервые Челябинский механический завод анонсировал запуск нового продуктового направления – крановых установок на гусеничных трелевочных шасси – в 2022 году. Грузоподъемные машины повышенной проходимости максимально адаптированы для работ на рыхлых нестабильных грунтах.

За это время предприятие отгрузило порядка десяти подобных моделей в разные регионы страны и в будущем планирует расширять линейку аналогичной продукции.

Вездеходные краны различной грузоподъемности используются на объектах в труднопроходимой местности, там, где не может проехать автокран. Помимо высокой проходимости крановые установки на трелевочных шасси отличаются максимальной устойчивостью и большим запасом прочности секций стрелы, а их грузовые характеристики до 70% выше, чем у моделей на автомобильных шасси.

## КУРГАНСКОЕ РЕГИОНАЛЬНОЕ ОТДЕЛЕНИЕ СОЮЗА МАШИНОСТРОИТЕЛЕЙ РОССИИ ВОЗГЛАВИЛ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КУРГАНМАШЗАВОДА



На заседании регионального совета, которое состоялось сегодня, 22 марта, на АО «Курганмашзавод» (предприятие входит в холдинг «Высокоточные комплексы» Госкорпорации Ростех), единогласно избран новый председатель Курганского РО Союза машиностроителей России – им стал Игорь Гиске, генеральный директор АО «Курганмашзавод».

Генеральный директор АО «Курганмашзавод» Игорь Гиске избран новым председателем регионального отделения Союза машиностроителей России. Ранее по предложению куратора курганского отделения, генерального директора холдинга «Высокоточные комплексы» Олега Рязанцева кандидатуру Игоря Гиске на должность рекомендовало Бюро Центрального совета ООО «СоюзМаш России».

Олег Рязанцев отметил, что Игорь Владимирович имеет не только многолетний опыт работы в производственной сфере, но в разные годы возглавлял региональные отделения в Зауралье и Чувашской Республике. Отличительная черта работы Гиске в качестве руководителя машиностроительного сообщества региона – не просто стремление объединить, но создать условия для эффективного сотрудничества, когда каждое предприятие делится с коллегами лучшими производственными практиками и решениями.

Коллективным решением Курганского регионального отделения СоюзМаш России в состав отделения был принят замглавы комитета Совета Федерации по обороне и безопасности, сенатор от Курганской области Сергей Муратов.

Генеральный директор холдинга «Высокоточные комплексы» поблагодарил курганских машиностроителей за доверие, оказанное Игорю Гиске. Он вручил Почетные грамоты и Благодарности Союза машиностроителей России, Госкорпорации Ростех и холдинга работникам Курганмашзавода, вносящим весомый вклад в выполнение гособоронзаказа.

## НОВАЯ ПРОГРАММА «ТОНАР» ПОЗВОЛИТ ПРИОБРЕСТИ ТЯГАЧ FAW ORYX В ЛИЗИНГ СО СКИДКОЙ В 300 000 РУБ

Эксклюзивный дистрибьютор седельных тягачей FAW ORYX в России и странах ЕАЭС - ООО МЗ «Тонар» совместно с лизинговыми партнерами запустил новую акцию для покупателей грузовиков

Программа, по которой «Тонар» берет на себя субсидирование ставки финансирования, распространяется на модели FAW ORYX с колёсной формулой 4x2 и 6x4. Для получения подробной информации и расчетов можно обратиться в «Тонар», к официальному дилеру или напрямую в одну из аккредитованных лизинговых компаний, участвующих в программе. К ним относятся «Европлан», «Газпромбанк Лизинг» (ГК), «Альфа-Лизинг» (ГК), «Совкомбанк Лизинг», «РЕСО-Лизинг», CARCADE, «Эволюция», «ВТБ Лизинг» и «Кредит



Европа Лизинг». Максимальный срок лизинга - 7 лет. Количество транспортных средств, участвующих в акции, ограничено.

«Схема покупки ТС через лизинг остается самой популярной среди наших клиентов. Компания может обновить свой парк, не изымая большой объем средств из своего оборота. Нужно лишь внести минимальный аванс и в дальнейшем вносить платежи согласно утвержденному графику, что к тому же позволяет уменьшить налогооблагаемую базу. И тем не менее с учетом высокой ключевой ставки ЦБ итоговые суммы в договоре оставляют желать лучшего. Поэтому мы приняли решение взять на себя часть «удорожания» и разработали специальную программу. Считаем, что в текущей ситуации такие программы очень важны, так как позволяют клиентам развивать бизнес, несмотря на сложные экономические условия», - отмечает руководитель направления по развитию дилерской сети FAW Юрий Ерохин.

## «ФТК «СОТРАНС» НАРАЩИВАЕТ СОБСТВЕННЫЙ АВТОПАРК



В марте 2024 года собственный автопарк «Федеральной транспортной компании «СОТРАНС» пополнился 20 седельными тягачами Mercedes-Benz Actros 1848. Новые автомобили будут задействованы в основном в FTL-перевозках. На сегодняшний день собственный автопарк компании составляет 750 единиц техники.

«Наша компания находится в постоянном развитии. По итогам 2023 года «ФТК «СОТРАНС» было перевезено более 2 млн тонн различных грузов. На сегодняшний день суммарный пакет клиентов составляет порядка 300 крупных компаний, которые ежемесячно доверяют нам перевозку своих грузов, - отметил исполнительный директор «Федеральной транспортной компании «СОТРАНС» Максим Федоров. - Поступательное пополнение собственного автопарка различной техникой позволит нам в полной мере реализовывать задачи клиентов, а также повысить качество управления расходами FTL-перевозок».

Напомним, что в конце 2023 года компанией было закуплено 150 седельных тягачей DongFeng как для обновления, так и для планомерного пополнения собственного автопарка.

## 35-МЕТРОВЫЙ АВТОГИДРОПОДЪЁМНИК RED MACHINE 35Э

Компания «ТЕХИНКОМ» представила свою новую разработку – автогидроподъемник Red Machine 35Э на шасси Урал-5557 («Урал NEXT»). Новинка характеризуется высотой подъема 35 м и горизонтальным вылетом 20 м. Максимальная грузоподъемность составляет 300 кг на всём вылете стрелы. Машина оснащена тремя пультами управления: в люльке, на месте оператора, а также дистанционным пультом. Управление оборудованием – электрогидравлическое. Рабочая платформа выполнена поворотной. Платформа оборудована розеткой на 220 В, что позволяет подключать рабочий инструмент. Гидравлическое управление выносными телескопическими опорами раздельное, это облегчает работу в тесных городских условиях (можно выдвинуть опоры и работать только с одной стороны). На каждом аутригере имеются небольшие проблесковые маячки, дающие сигнал в момент опирания.



## КОРМЗ ПРЕДСТАВИЛ ПУМ СОБСТВЕННОЙ РАЗРАБОТКИ

ОАО «Кемеровский опытный ремонтно-механический завод» (КОРМЗ) разработал новую вакуумную подметально-уборочную машину (ПУМ).

ПУМ представляет собой самоходное среднетоннажное шасси с комплектом навесного оборудования для всесезонного содержания дорог и предназначена



для проведения всесезонных работ по содержанию городских дорог и придомовых территорий.

Основными преимуществами машины являются быстрая переналадка навесного оборудования, высокая маневренность, экономичность. Шасси грузоподъемностью 6 т с колесной формулой 4x4/4, двигателем мощностью 169 л.с. в сочетании с различными вариантами навесного оборудования позволяют машине качественно содержать дороги, тротуары, производственные территории в любое время года.

Шасси грузоподъемностью 6 т с колесной формулой 4x4/4, двигателем мощностью 169 л.с. в сочетании с различными вариантами навесного оборудования позволяют вакуумной машине качественно содержать дороги, тротуары, производственные территории в любое время года.

Разработка вакуумной подметально-уборочной машины была проведена при финансировании Минпромторга РФ в части компенсации расходов на НИОКР. За счет государства было покрыто 58% от совокупных затрат.

## ИМПОРТ ТРАКТОРОВ ДЛЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА ИЗ КИТАЯ В РОССИЮ ВЫРОС С 2017 ПО 2023 ГОД В 24 РАЗА

По данным Ассоциации «Росспецмаш», с 2017 по 2023 год Китай нарастил поставки сельхозтехники в Россию в 4,4 раза в денежном выражении. Импорт китайских тракторов для сельского хозяйства в Россию за этот период вырос в денежном выражении в 24 раза. Если в 2017 году в структуре импорта по данному сегменту доля тракторов из Китая составляла 4%, то в 2023 году она составила 63%.

В 2023 году рынок тракторов для сельского хозяйства в Российской Федерации составил 36 864 шт. (+3% к 2022 г.). Доля российских и белорусских производителей на внутреннем рынке в Российской Федерации в 2023 г. в количественном выражении составила 63% (-2 процентных пункта к 2022 году).

Ранее Президент России Владимир Путин заявлял о необходимости создавать благоприятные условия для работы российских производителей на фоне борьбы за рынок РФ с иностранными компаниями. Для чего требуется настроить соответствующие инструменты.

Мощности действующих отечественных предприятий и нового тракторного завода Ростсельмаш позволяют довести долю российских и белорусских производителей тракторов на внутреннем рынке до 80%, но на фоне падения доходов аграриев им для своевременного обновления парка необходима комплексная поддержка со стороны государства.

В связи с этим, по мнению Ассоциации «Росспецмаш», необходимо увеличить финансирование таких эффективных механизмов, как субсидирование приобретения сельхозтехники со скидками в рамках Программы 1432 до 20 млрд рублей в год, выделять больше средств на льготные кредиты и льготный лизинг. Важно предоставлять аграриям и машиностроителям льготные кредиты по ставке 0%-1%, снижать ставки по коммерческим кредитам, отменить ограничения для сбыта продукции АПК на зарубежных рынках, гарантировать минимальные цены на сельхозпродукцию на российском рынке.

**ГИРТАБ** +7 (343) 328-49-16  
e-mail: info@girtab96.ru | www.girtab96.ru

- Разработка и расчёт гидравлических систем;
- Поставка гидрокомпонентов: насосы, моторы, гидрораспределители;
- Разработка и производство электрических систем управления.
- Производство и поставка лебёдок;
- Поставка планетарных редукторов.

## «Росатом» и «ЭвоКарго» планируют масштабировать производство электротранспорта в России



Российская компания «ЭвоКарго» представила высокоавтоматизированный электрический грузовик N1 полностью собственной разработки, что позволило сделать машину экономически более эффективной. В планах компании - расширение производства и помощь отечественному бизнесу в сокращении расходов на логистику. Об этом CNews сообщили представители «ЭвоКарго».

Автономный электрический грузовик осуществляет перевозки грузов на территории производственных и промышленных предприятий, складских комплексов и распределительных центров с возможностью работы 24/7. Его грузоподъемность составляет 2 тонны, а дальность хода на одном заряде - до 200 км. Электрогрузовик осуществляет

перевозки грузов на территории производственных и промышленных предприятий, складских комплексов и распределительных центров. Кроме того, его можно заряжать от стандартной бытовой розетки 220 Вт во время погрузки-разгрузки, что обеспечивает практически круглосуточный режим работы.

Автономность Evocargo N1 обеспечена системой автопилота пятого поколения. Его отличие от аналогов в отсутствии кабины в традиционном понимании - нет места для водителя, руля и кресла. Безопасность передвижения грузовика обеспечена комплексной мультисенсорной системой восприятия, построенной на основе современных алгоритмов машинного обучения. Это позволяет грузовику точно определять собственное положение в пространстве, планировать максимально безопасную скорость и прогнозировать движение с учетом окружающей среды.

Планируется, что в дальнейшем на грузовиках будут применяться литий-ионные аккумуляторы бизнес-направления «Росатома», занимающегося производством систем накопления электроэнергии.

По заявлению компании, транспорт не требуется приобретать, он предоставляется бизнесу в рамках

сервисной модели Robots-as-a-Service - весь процесс грузоперевозок, включая обслуживание машины, перекладывается на поставщика. Кроме того, автономная логистика позволяет сократить расходы на содержание автопарка до 30% в зависимости от количества внедренного транспорта. Данный сервис уже пользуется большим спросом среди таких компаний, как Wildberries, «Сладкая жизнь», «Газпромнефть-Снабжение», «Русклимат», «Магнитогорский металлургический комбинат», «Марвел-Логистика», «СИБУР» и др.

«Я думаю, что автономный транспорт ждет большое будущее. Использование такого транспорта решает главную проблему в логистике - человеческий фактор, который влияет на стоимость перевозки, на ее качество, безопасность и т.д. Развитие данных технологий позволяет сделать использование грузового транспорта экономически более эффективным и повысить безопасность. Также использование такого решения как у «ЭвоКарго» позволяет сделать наши города более экологичными, устойчивыми и современными», - сказала председатель Ассоциации развития электромобильного, беспилотного и подключенного транспорта и инфраструктуры Ия Гордеева.

# ЧЕТРА

ВРЕМЯ СОЗДАВАТЬ

- ТЕХНИКА
- ЗАПЧАСТИ
- СЕРВИС

Официальный дилер  
ООО "ГРАНД-ТРАКТОРРЕСУРС"

123557, Россия, г. Москва  
ул. Малая Грузинская, д. 38,  
оф. 209  
тел. (499) 253-46-36  
e-mail: tractor@grand.ru  
www.grand-tractor.ru



**МАЯК**  
ДЛЯ ТЕХ, КТО В ПУТИ



АВТОЛАМПЫ ГОДА



ПРИГЛАШАЕМ НА НАШ СТЕНД 13-928  
на выставке СТО Expo 2024 в Крокус Экспо с 28 по 31 мая

БИЛЕТ НА ВЫСТАВКУ В ПОДАРОК ОТ МАЯК  
ПО ССЫЛКЕ:

<https://cto-expo.ru/registration>

Промокод: EXSTE48R



**ВСЕ ЧЕТКО!**

НОВАЯ СЕРИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ЛАМП  
ДЛЯ ТРАНСПОРТА МАЯК ORIGINAL PRO

Скидка 10% на первый заказ по промокоду ST224

# «Гидравия» – новатор российского рынка гидравлики

**В далеком 2004 году компания «Гидравия» стала первой, кто изменил концепцию рынка рукавов высокого давления (далее РВД). Ранее большая часть пользователей техники и машиностроителей приобретала РВД уже опрессованные фитингами. Те, кто опрессовывал, кодировали свои изделия так, чтобы заказчик снова и снова размещал заказы именно у них. В России тогда не было производителей качественных РВД, поэтому все поставлялось из-за рубежа. Фактически несколько импортеров и обладателей технологии опрессовки РВД поделили между собой рынок. В проигрыше от сложившейся ситуации оказывались потребители.**

С учетом планируемого роста промышленности, необходимость которого ощущали все сферы экономики, «Гидравией» было принято решение об изменении ситуации под лозунгом «РВД – это просто».



Специалисты компании изучили лучший мировой опыт на тот момент, много ездили по европейским странам для выбора правильной стратегии, познакомились с лучшими производителями РВД и оборудования для его опрессовки, заручились поддержкой крупнейших мировых производителей фитингов и адаптеров.

Тогда цель компании была почти нереальной – создать в России 1000 мастерских по ремонту РВД или участков на промышленных предприятиях, где они планировали установить оборудование. Это требовалось для развития рынка. Однако, необходимых ресурсов у компании не было.

Отсутствие поддержки со стороны государства и недостаток опыта оставили возможной лишь одну стратегию. «Гидравия» заключила контракты со всеми тремя крупнейшими производителями оборудования для опрессовки РВД: Finn-Power из Финляндии, Uniflex из Германии, OP из Италии, с которой уже в процессе работы сложилось самое продуктивное взаимодействие.

Для начала, компания изучила технологию опрессовки и она была несложной, однако

существенно отличающейся от массового российского производства того времени. Множество тренингов у производителей позволили «Гидравии» в совершенстве овладеть ей и изучить конструкцию оборудования, что позволило не просто начать продажи в России, а оказывать гарантийное и постгарантийное обслуживание. Первые сделки состоялись.

Отсутствие опыта у заказчиков и несоблюдение правил эксплуатации приводило к частым поломкам станков, иногда еще до опрессовки первого рукава. Поэтому компания обратила внимание на изготовление качественных инструкций по эксплуатации оборудования и бесплатного обучения при его приобретении.

*«Безусловно, нужно было передавать и технологии, что и было нами сделано. Вместо поставок РВД в сборе, то есть готовых к установке на технику, мы поставляли материалы для изготовления: рукава в бухтах, фитинги и обжимные муфты. И обучали, обучали, обучали.»*

С тех пор прошло много лет. Рынок существенно изменился. Цель компании была достигнута – конечный потребитель получил возможность быстрого изготовления рукавов для своей техники непосредственно на местах, увеличившаяся конкуренция снизила цены, улучшила качество РВД и сделала их доступными для любой категории от производителя до эксплуатанта.

Компания «Гидравия» обратила внимание на то, что поставщики сосредоточили в своих руках каналы импорта, при этом они не расширяли географию своего присутствия. Возникла идея открытия в стране 100 филиалов, но снова встал вопрос нехватки ресурсов. Тогда компания открыла франчайзинговый проект H-Point. Целью которого было вовлечение мелких предпринимателей с широкой географией присутствия в стране для ускорения развития рынка.



Первые франчайзинговые точки получали оборудование с длительными рассрочками платежа, товар по ценам, существенно более низким, чем рыночные, обучение и полное сопровождение работы, включая поиск потенциальных потребителей. Чаще всего в бизнес приходили люди далекие от гидравлики, но, несмотря на это, уже в первые годы было открыто несколько десятков точек по всей стране.

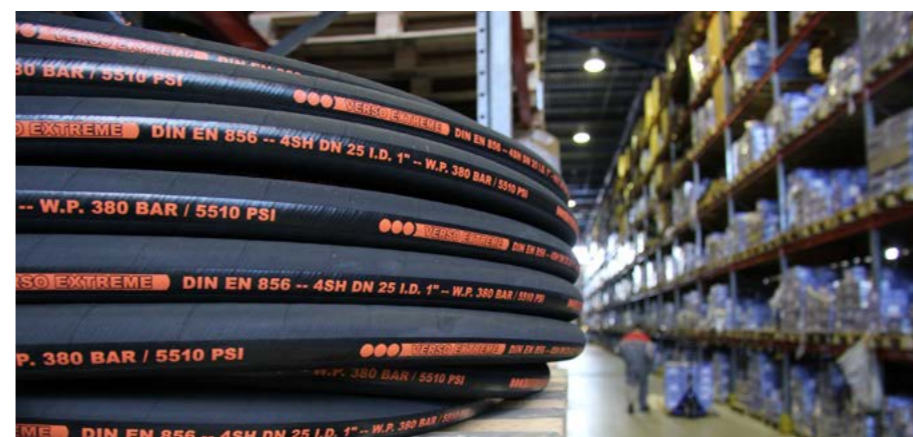
*«Мы организовали 1000 участков по ремонту РВД, а во франчайзинге было открыто более 70 мастерских, большая часть из которых является частью нашей общей команды H-Point. В этом году и уже во второй раз мы организуем большую конференцию франчайзи, где обсуждаются разные вопросы развития бизнеса, проводятся семинары, обучающие сессии, коллеги знакомятся друг с другом в формальной и неформальной обстановке.»*

Сегодня компания «Гидравия» – это крупнейший поставщик в Восточной Европе, это пять городов в России, в которых полноценно представлены склады, производственные линии и офисы продаж. География поставок – от Индии до европейских стран, куда компания отгружает свои товары. Однако, основные рынки для «Гидравии» – это Россия, Казахстан и Беларусь.



За годы работы компания существенно расширила ассортимент. Теперь «Гидравия» поставляет не только РВД и фитинги к ним, но и гидравлические трубы и трубные соединения, адаптеры, быстроразъемные соединения, диагностическое оборудование, промышленные рукава для различных сфер применения, оборудование для изготовления РВД и обработки труб. Всего в ассортименте компании более 30 товарных групп.

*«Отличительной особенностью нашей компании также является то, что мы представляем товарные группы в трех классах: basic, standard и professional. Исходя из названия, можно понять,*



*что они отличаются друг от друга соотношением цены и качества. Кроме того, большую часть продукции мы производим под собственными торговыми марками: Traktor, Powermaster и VERSO.»*

Это позволяет компании снизить риск зависимости от одного производителя, а потребителю не менять свои стандарты, привыкая к стабильности качества, маркировке и ассортименту вне зависимости от места производства товаров.

*Компания Гидравия одна из немногих, кто занимается поддержкой собственных брендов, уделяя этому особое внимание.*

В компании успешно внедрена система менеджмента качества, основанная на стандартах ГОСТ ISO:9001.

Компания с 2014 года выстраивала цепочки поставок, которые существенно снижали риски масштабных сбоев. В 2022 году они продолжили работу с большей частью своих давних партнеров-поставщиков в Европе, а часть товарного потока переориентировали на дружественные страны, фактически избежав срывов сроков поставок.

Однако, главное преимущество «Гидравии» – это склад. Весь ассортимент товаров представлен на складах в достаточном количестве, чтобы автономно работать в течение года.

**Отмечая 20-летний юбилей компания «Гидравия» выходит на рынок с новыми идеями, продолжая политику новаторства.**

Новый сайт компании, который будет презентован к юбилею со дня основания, кардинально меняет свою направленность. Если раньше он был удобен для поиска информации техническими специалистами, то теперь цель – сделать его удобным для тех, кто непосредственно размещает заказы.

Все проекты, связанные с развитием интернет-торговли, реализованы в виде годовых подписок на обновления, которые представляют весь ассортимент товаров на вашем сайте. Обновления ассортимента, параметров товаров и количества с ценой производятся на ежедневной основе. Получить доступ к такому продукту может любой желающий. Фактически получая неограниченные возможности по реализации их товаров вы получаете не только готовый сайт, но и регулярное его обновление.

Ближайшие цели компании «Гидравия» лежат в области автоматизации и внедрения искусственного интеллекта, автоматизируя продажи и применяя все больше аналитических методов в работе, связанных как с заказом продукции, так и непосредственно с реализацией.

*«Мы продолжаем построение дистрибьюторской сети, которая наравне с франчайзингом определяет политику продаж всей компании – стать надежным партнером для тех, кто непосредственно взаимодействует с конечным потребителем.»*

**Hydravia**

+7 (812) 603-26-34

www.hydravia.ru



# Экономическое чудо Курганской области

Экономика Курганской области по итогам 2023 года находится на 32 месте среди субъектов Российской Федерации по объему валового регионального продукта. Около 80% приносит обрабатывающая промышленность, наиболее крупными сегментами которой являются машиностроение и металлообработка. При этом благодаря индивидуальной программе социально-экономического развития региона экономика Зауралья входит в число наиболее быстрорастущих.

## ВЗЛЕТ НАЧАЛСЯ С ПАДЕНИЯ

На протяжении многих лет в промышленности Курганской области выделяются три основные сферы деятельности: добывающее производство (2,3% предприятий), производство и распределение электроэнергии газа и воды (18% предприятий) и обрабатывающее производство (79,7%): машиностроение и металлообработка (ведущие отрасли), пищевая и медицинская промышленность, промышленность строительных материалов, легкая, лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная.

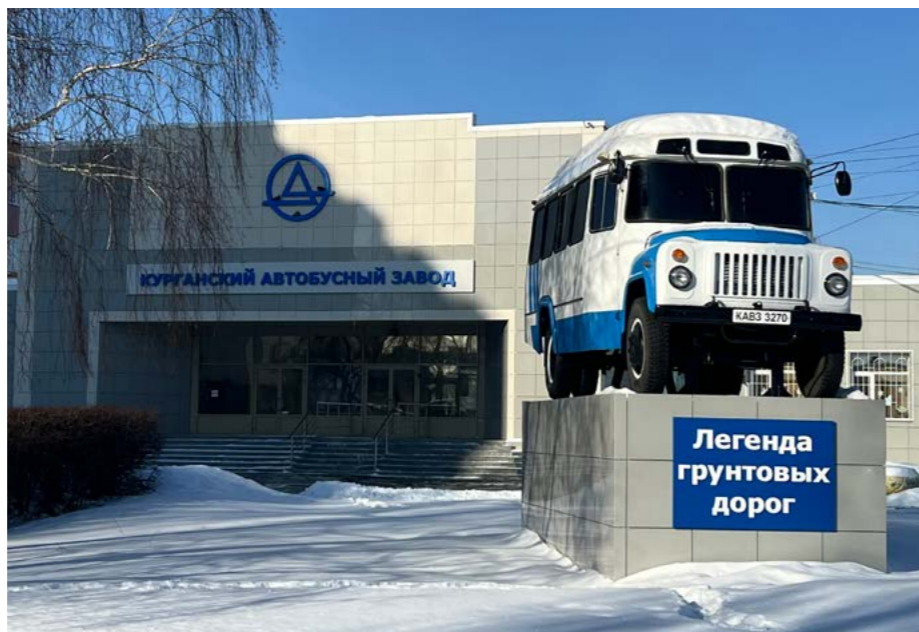
Сегодня основу машиностроительного комплекса Зауралья составляют Курганский машиностроительный завод, входящий в «Группу ГАЗ» Курганский автобусный завод, Курганский завод спецтехники, Курганский завод дорожных машин, завод «Старт», Варгашинский завод противопожарного и специального оборудования, «Курганские прицепы» и другие. Эти предприятия производят больше трети всех коммунально-строительных машин в России, 30% пожарных машин и почти 40% автобусов среднего класса.

Однако с начала 2000-х годов занятость населения в обрабатывающей промышленности постоянно снижалась, падал и объем валового регионального продукта.

Пять лет назад Курганская область входила в десятку субъектов с наименьшей бюджетной обеспеченностью. Она же стала первым субъектом, где решением Правительства РФ была утверждена индивидуальная программа (ИПСЭР) и предусмотрена федеральная поддержка на 2020–2024 годы в размере 5 миллиардов рублей.

На старте программы были поставлены масштабные задачи: в два раза снизить уровень бедности, максимально обеспечить людей работой и достойной зарплатой. Был обозначен курс на развитие профильной инфраструктуры, создание индустриальных парков и новых производств, а также поддержку предпринимателей и инвесторов.

Сейчас уже можно подводить промежуточные итоги реализации этой программы.



## ЭКОНОМИКА ЗАУРАЛЬЯ СЕГОДНЯ

Как заявил во время последнего визита в регион министр финансов России Антон Силуанов (кстати, соавтор ИПСЭР Курганской области), экономические показатели развития региона демонстрируют положительную динамику по всем ключевым позициям. «Программа сработала, – заявил Силуанов. – Стратегия была выбрана правильно. Основные средства программы вкладывали в новые производства и технологии, в индустриальные парки, в лизинг. Это обеспечило создание новых рабочих мест, хороший уровень оплаты труда и дополнительный валовый региональный продукт. Темпы и динамика роста экономики в Курганской области – одни из самых высоких не только в федеральном округе, но и в стране».

Обратимся к конкретным цифрам. Во-первых, Курганская область вошла в пятерку лидеров по росту промышленного производства и в ТОП-3 по развитию обрабатывающего сектора. Индекс

промышленного производства по итогам 2023 года составил 117%.

Во-вторых, стремительно растут инвестиции в регион. На 2023 год планировали прирост на уровне 13%, фактический результат – более 150%. За предыдущие четыре года благодаря ИПСЭР уже реализовано 1 645 инвестиционных проектов с объемом вложений 140 миллиардов рублей. В регионе создается сеть из девяти индустриальных парков: пять уже действуют, три строятся и один проектируется.

В-третьих, все это получает социальный отклик: уровень безработицы ниже планового значения. По данным губернатора Вадима Шумкова, за четыре года в рамках инвестпроектов, которые поддержаны государством и частным бизнесом, создано более 10 тысяч новых рабочих мест. Кроме того, темп роста реальных среднедушевых доходов населения по итогам прошлого года составил 11,7%,

как результат – Курганская область вышла в лидеры по темпу роста зарплат. Рост продолжается и в текущем году.

## ПРОМЫШЛЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

В январе 2024 года индекс промышленного производства в Курганской области составил 139,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Обрабатывающими производствами, занимающими в структуре промышленного производства 85,7%, отгружено продукции на сумму 22,6 миллиарда рублей. Индекс обрабатывающих производств в январе 2024 года составил 161% к АППГ. Производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов увеличилось на 9,7%. Как отметили в пресс-службе губернатора региона, наиболее востребованными мерами поддержки являются возмещение части затрат на уплату первого взноса при заключении договора лизинга.

Департамент экономразвития субъекта уверяет: Зауралье имеет все возможности для дальнейшего роста производственных показателей в 2024 году и в перспективе ближайших лет. Высокие результаты ожидаются в агропромышленном и машиностроительном секторах, которые формируют имидж Курганской области. При этом представители предприятий, не умаляя значения господдержки и реального развития отрасли, видят сохраняющиеся проблемы и точки дальнейшего роста.



## СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО СПЕЦТЕХНИКИ И НАВЕСНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

- Автоцистерны
- Поливомоечные машины
- Комбинированные дорожные машины
- Краново-манипуляторные установки
- Автовышки
- Сортиментовозы



+7 (3522) 630-580  
630880@mail.ru  
640027, Россия,  
г. Курган, ул. К.Мяготина, 126

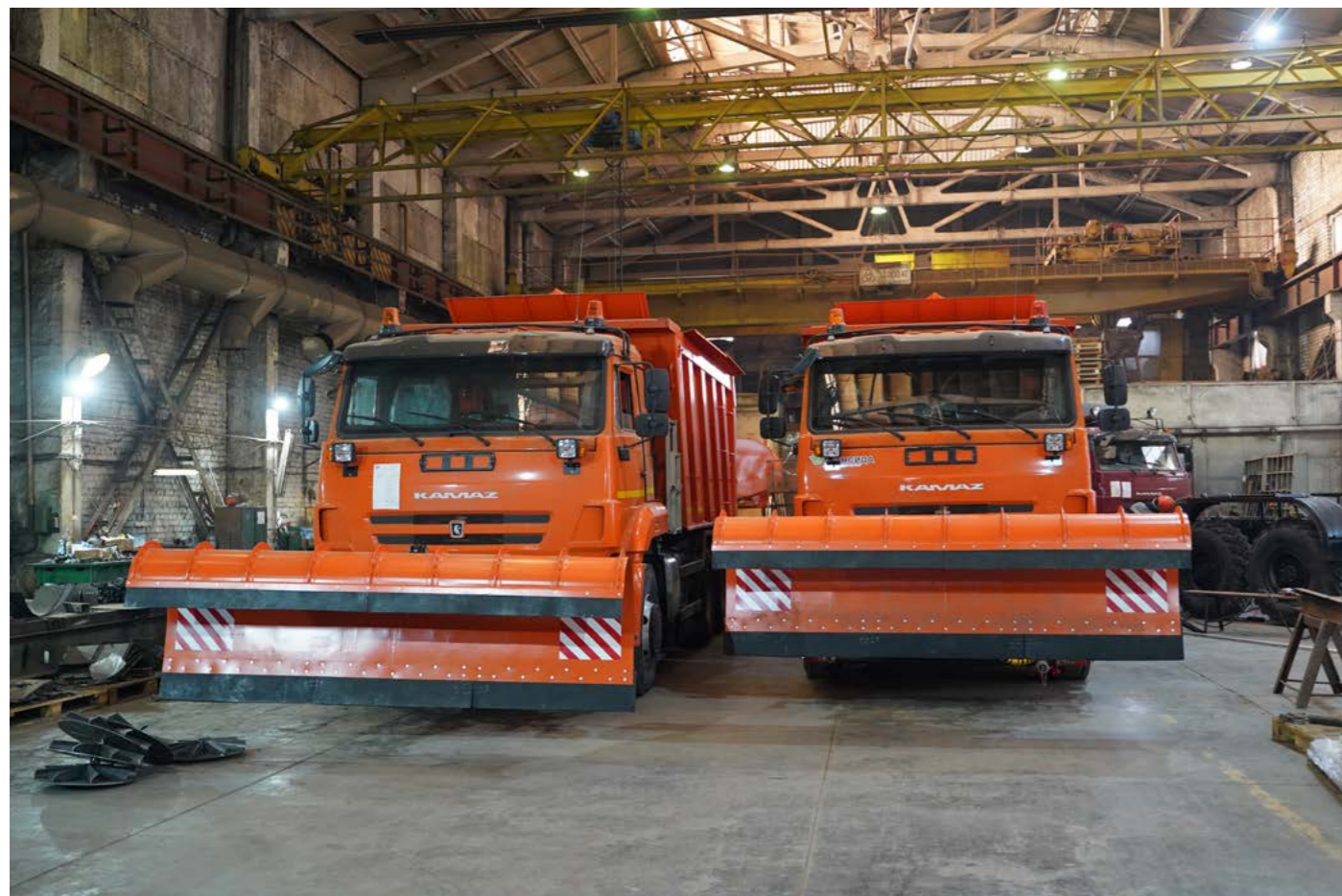
ЗАО НПО  
«Курганский завод СпецТехники»



www.kzst45.com

## КЗСТ: Инновации и индивидуальный подход в производстве дорожных машин – то, чем мы гордимся

Спектр техники для городского хозяйства под брендом КЗСТ полностью закрывает потребности муниципалитетов. Он включает комбинированные дорожные машины на различных шасси, поливочные машины, спецтехнику для МВД и МЧС, для угольных терминалов, аэропортов, лесозаготовительных предприятий, а также навесное оборудование для коммунальной техники. Но у предприятия есть и другие, гораздо более значимые секреты успеха.



### УНИКАЛЬНЫЙ ПОДХОД К ФОРМИРОВАНИЮ АССОРТИМЕНТА

Главное отличие Курганского завода спецтехники от большинства подобных предприятий заключается в том, что другие производители коммунальных машин делают ставку преимущественно на серийное производство, а КЗСТ, один из немногих, работает не только по изготовлению серийной продукции, но и, можно даже сказать, в основном, на индивидуальных заказах. За годы работы было много интересных проектов и собственных разработок, в том числе для МВД и МЧС, этот факт расширяет и без того впечатляющую линейку машин предприятия до бесконечности.

Вспоминая историю завода, хочется отметить инициативные разработки и совместные проекты:

- 2012 год – разработан мобильный роботизированный дистанционно управляемый комплекс пожаротушения (МРУП) Каскад;
- 2012 год – совместный проект по разработке высокоманевренного автомобиля для эвакуации людей из тоннелей «Челнок»;
- 2009–2010 годы – участие в совместном проекте по разработке ТРАП-С и ТРАП-М, мобильного трапа для массовой эвакуации людей с 3 по 6 и со 2 по 4 этаж;
- 2008 год – инициативная разработка и совместный проект по созданию пожарного

автомобиля быстрого реагирования (АПП) ВР-87; ● 2015 год – участие в разработках НИОКР, изготовление, монтаж и поставка специальных водометных автомобилей среднего класса «ШТОРМ» на базе шасси КАМАЗ-53605 для оперативно-технического обеспечения операций подразделений МВД по пресечению групповых противоправных действий и массовых беспорядков;

● 2019 год – собственная инициативная разработка, изготовление и поставка мобильной роботизированной установки пожаротушения «ПРОМЕТЕЙ»;

● с 2010 года – разработка КД, поставка на серийное производство навесного оборудования для



В комплект оборудования поливочной машины могут входить:

- щетка средняя (межбазовая) с дисками из износостойкого полипропилена. Она позволяет обрабатывать полосу шириной 2 500 мм;
- щетка передняя и/или задняя с аналогичными характеристиками;
- щетка диаметром 900 мм для мойки барьерных ограждений. Вылет штанга слева и справа достигает 1 100 мм, рабочий угол регулируется до 180°, частота вращения – 300 об/мин;
- поливочное оборудование, которое включает цистерну объемом 5–12 куб. м, водяной насос (подача 60 куб. м/ч), чугунные водонапорные сопла. Ширина рабочей зоны в режиме мойки составляет от 2,5 до 8,5 м, при поливе до 20 м;
- высоконапорная мойка с насосом производительностью от 290 литров в минуту и рейкой форсунок, которая может подниматься и опускаться, а также поворачиваться вправо и влево. Ширина охвата от 2,5 до 3,5 м.

Огромный блок работы КЗСТ направлен на разработку и выпуск спецтехники для оперативного и эффективного решения задач МВД и МЧС. Именно здесь воплощаются многолетний опыт, мощная техническая база и высокая квалификация конструкторов и мастеров завода.

Так, для проведения разведки, выявления очагов и скрытых участков горения были разработаны мобильные роботизированные установки пожаротушения «Каскад» и «Прометей».

Для обеспечения операций подразделений МВД техникой по пресечению групповых противоправных действий и массовых беспорядков созданы водометные автомобили среднего класса «ШТОРМ» на шасси КАМАЗ-53605.

Это основные направления работы Курганского завода спецтехники, но не все. Предприятие выпускает технику для выполнения различных задач в сфере строительства, перевозок, содержания и обслуживания дорожно-коммунального хозяйства, более 10 видов навесного оборудования. Как прокомментировала управляющая КЗСТ Ия Филимонова: «Мы ориентируемся на рынок дорожной и коммунальной техники, но не замыкаемся на нем. На данный момент реализуются новые приоритетные направления и совершенствуется серийная продукция завода: КМУ, гидрорататоры, навесное оборудование для тракторов и МКСМ, топливозаправщики, автолифты и амбулаторы, сортировочные машины, роботы для пожаротушения, коммунальная техника. Также мы ведем маркетинговые исследования по производству мини-погрузчиков и навесного оборудования к ним».

В качестве примера работы по индивидуальному техзаданию можно привести разработку практической уникальной для РФ машины – автоцистерны для обеспыливания при работе с углем. Она успешно применяется предприятиями угольной промышленности на складах, в портах.

комбинированных дорожных машин и автогудронаторов;

● с 2019 года – разработка КД, изготовление и поставка автовышек и сортировочных машин;

● с 2019 года – разработка КД, изготовление и поставка автоцистерн для техводы с насосной установкой и оборудованием для орошения, пылеподавления и увлажнения промышленных зон и угольных складов.

Но несмотря на большой опыт, самым объемным направлением производства ЗАО НПО «Курганский завод СпецТехники» остаются комбинированные дорожные машины для уборки городских улиц и трасс с бетонным и асфальтовым покрытием. В холодное время года техника позволяет организовать удаление снега и наледи с дорог, разбрасывание песка и распыление химических

реагентов. Летом она выполняет полив насаждений, мойку дорожных знаков и ограждений, уборку улиц, увлажнение проезжих частей.

Многофункциональность техники достигается за счет широкого спектра навесного оборудования. Как правило, каждая из машин имеет уникальную комплектацию в соответствии с потребностями покупателя.

Еще одним направлением является производство поливочных машин для круглогодичного использования. Стандартно в городском хозяйстве они применяются для удаления грязи, песка, пыли с дорог, полива зеленых насаждений, мойки дорожных ограждений разных видов и очистки автомобильных дорог и тротуаров от снега. Однако эта техника может привлекаться в случае необходимости для транспортировки воды и тушения пожаров.

Плюс по чертежам заказчика или с разработкой ЧТД производятся металлические конструкции различного назначения. Всегда в наличии на складе комплектующие для автогудронаторов, КДМ, гидроцилиндры, расходные материалы.

### ИННОВАЦИИ В РАЗРАБОТКЕ И ПРОИЗВОДСТВЕ

Разумеется, такое разнообразие спецтехники и достойные объемы возможны только при наличии мощной конструкторской и производственной базы. ЗАО «Курганский завод СпецТехники» как самостоятельное научно-производственное объединение образовано в 2011 году. При этом проектированием и производством предприятия занималось задолго до этого, располагаясь на базе Курганского завода колесных тягачей.

Сегодня завод выпускает продукцию согласно конструкторско-технологической документации. Конструкторское бюро создает новое и модернизирует конструкции изделий действующего производства, готовит предприятие к производству новой продукции и обеспечивает высокий уровень конкурентоспособности разрабатываемых изделий, проводит освоение в производстве перспективных конструкторских разработок и новейших материалов. Эта работа ведется систематически, планомерно, благодаря чему ассортимент выпускаемой продукции постоянно расширяется и становится более современным.

Готовность усовершенствовать и модернизировать имеющиеся технологии, осваивать новые номенклатурные позиции, выходить на новые рынки сбыта является важной составляющей политики предприятия.

Производство осуществляется на базе заготовительного, механического и сборочного цехов общей площадью 7 000 кв. м. Завод имеет современный станочный парк, он включает:

- токарные станки, в том числе с ЧПУ;
- фрезерные станки, в том числе с ЧПУ;
- координатно-расточные станки с ЧПУ;
- зубострогательные станки;
- шлицефрезерные станки;
- долбежные станки;
- установку плазменной резки с ЧПУ;
- листогибочное оборудование с ЧПУ;
- другое оборудование для выполнения полного цикла производства.

Замкнутое производство – от проектирования до сборки – создает три ключевых конкурентных преимущества техники КЗСТ:

- снижение конечной себестоимости продукции без ущерба функциональности и технической надежности;
- оперативное изготовление машин по ТЗ заказчика, в том числе благодаря высокому уровню импортозамещения и складу основных комплектующих;
- повышение качества техники.



Говоря о последнем пункте, важно добавить, что все этапы производства находятся под строгим контролем опытных специалистов. Регулярно проводятся проверки на соответствие действующим техническим, технологическим нормативам. Добавим, что на сегодняшний день в создании коммунальной и специальной техники КЗСТ используются материалы, устойчивые к разрушающему воздействию влаги, песчано-солевой смеси, механической нагрузке.

### ТРАДИЦИИ В ОТНОШЕНИЯХ С ЛЮДЬМИ

ЗАО НПО «Курганский завод СпецТехники» идет в ногу со временем, постоянно развивается и вместе с тем сохраняет традиции добрых и честных отношений с клиентами и сотрудниками. Это главный фундамент, на котором стоит огромное здание современного, востребованного, гибкого бизнеса.

В партнерских отношениях КЗСТ делает ставку на порядочность. Желая максимально нести ответственность за каждую машину, вышедшую с завода, КЗСТ самостоятельно выписывает ПТС и полностью несет все гарантийные обязательства. А чтобы общение с клиентами было оперативным, работает через обширную дилерскую сеть. Наиболее крупные дилеры – это ООО «Орион-Моторс» (Красноярск), ООО АК «ДорСтройАвто» (Санкт-Петербург), ООО «КАМАЗЦЕНТР», ООО «РариТЭК Авто Групп» и АО «Ремдизель» Республика Татарстан, Набережные Челны. Предприятие поставляет много машин в северные регионы, там тоже есть крупные официальные представители, которые помогают как можно точнее оценить и учесть специфику и погодные условия эксплуатации. Благодаря высокому качеству техники, открытости и быстрому реагированию на любые запросы Курганский завод спецтехники имеет в пуле своих постоянных

клиентов такие компании, как «Газпром», «Сахалин-Навтодор», «Полус», «Дальтрансголь», «Удокан-медь», «Башзолото», Томинский ГОК, МВД, МЧС, коммунально-дорожные предприятия Ивановской, Калининградской, Владимирской, Красноярской областей.

Предприятие не стоит на месте и ведет активную маркетинговую политику как внутри страны, так и за ее пределами. По словам Ии Филимоновой, на данный момент компания планирует рекламные проекты, участие в выставках в Монголии и в России. «Хотели бы работать и отгружать машины не только на внутренний рынок России, но и на ближнее зарубежье, поскольку там сейчас также идет активное развитие промышленности. В настоящее время мы очень плотно работаем с Казахстаном, но хотим расширить географию присутствия техники КЗСТ».

При этом главной ценностью предприятия, конечно, остаются кадры. По словам представителей завода, несмотря на то что Курган – машиностроительный город, проблема с поиском сотрудников есть. Понимая ситуацию на рынке труда, КЗСТ старается сохранить, удержать опытных специалистов, предлагая максимально комфортные условия. Сейчас работа на заводе привлекает и молодое поколение: они хотят обучаться на станках и начинают понимать, что это стабильная и высокооплачиваемая профессия.

В целом, по словам Ии Филимоновой, у руководства завода семейный подход к работникам: все здесь как одна большая семья, в которой можно с любым вопросом подойти к руководителю и получить решение. Это, в числе прочего, располагает будущих сотрудников к работе в коллективе.

Но лучше всего об отношении руководства к сотрудникам говорят они сами. Мы пообщались с Сергеем Шахровым, слесарем механосборочных работ, который работает на КЗСТ уже более 10 лет.



– **Что повлияло на такой длительный стаж на одном месте?**

– Я востребован здесь, на заводе, а если человек востребован, то ему не хочется куда-то дальше двигаться.

– **Что входит в ваши обязанности?**

– В основном я работаю на листогибочных машинах, а также на сверлильном станке. Пока не хватает людей, приходится совмещать работу.

– **Если приходят новые люди, помогаете, обучаете?**

– Обязательно. Все рассказываем, что знаем, и обучаем на практике.

– **Почему, по вашему мнению, молодежи нужно идти на завод?**

– Я уверен: если мы не будем работать на заводе, удача в стране нам не видеть.

Ассортимент техники для городского хозяйства, инновационные решения, по-настоящему сильное собственное конструкторское бюро с колоссальным опытом, полный цикл производства и сохранение лучших заводских традиций – основа успеха Курганского завода спецтехники. Благодаря этому он развивается семимильными шагами и уверенно смотрит в будущее.



ЗАО НПО «Курганский завод СпецТехники»

+7 (3522) 630-580  
630880@mail.ru  
www.kzst45.com



# «Кургандормаш»: надежный сплав опыта и новаций

АО «Кургандормаш» – машиностроительное предприятие, специализирующееся на производстве дорожно-строительной и коммунальной техники: мусоровозов, вакуумных подметально-уборочных машин, комбинированных дорожных машин, снегопогрузчиков, автогудронаторов и чипсилеров, мини-погрузчиков и малогабаритной техники. До недавнего времени предприятие выпускало машины на традиционном и газомоторном топливе, а совсем недавно представило первый в России электропогрузчик МЭП 1000.



Начальник отдела рекламы и связи с общественностью  
Колобашкин Антон Андреевич

## КОЛОССАЛЬНЫЙ ИНЖЕНЕРНЫЙ ОПЫТ

История АО «Кургандормаш» похожа на пути многих южноуральских предприятий: она началась в 1941 году с эвакуации завода дорожной техники из города Кременчуг. В годы войны предприятие серийно выпускало более 10 видов специального топливозаправочного оборудования для разных нужд фронта. В 1970 году на основе огромного конструкторского и производственного опыта стартовал выпуск дорожных машин.

В годы перестройки завод смог сохранить не только действующее производство, но и многих ценных сотрудников, которые помогли ему в 2001 году стать лауреатом Всероссийского конкурса на лучшее предприятие по разработке, изготовлению, эксплуатации новой отечественной дорожно-строительной и коммунальной техники. Тогда «Кургандормаш» представил разработки, не имеющие аналогов в России: битумоцементраспределитель ДС-180 и вакуумную подметально-уборочную машину КО-318.

С каждым годом «Кургандормаш» наращивал темп, бережно сохраняя традиции и внедряя новаторские идеи. Так, только в 2020 году завод поставил на серийное производство более 5 единиц новой техники: мини-погрузчик «Термит-1000», универсальные коммунальные машины УКМ-2500М и УКМ-1500, новый дорожный пылесос КО-318Д4 и другие.



Наибольшим спросом пользуются мини-погрузчики, поскольку это рынок потребления не только государственный, но и частный, при чем многопрофильный. Погрузчики используют и в агроиндустрии, и в строительстве, и в коммунальном хозяйстве. Много запросов по КДМ на китайских шасси. Но самое большое направление – это универсальные коммунальные машины, особенно дорожные пылесосы.

На сегодняшний день «Кургандормаш» производит 9 видов и 45 моделей техники с мощностью более 50 единиц ежемесячно. Эти машины поставляются в большинство городов РФ и дружественных стран.

## СИЛЬНАЯ ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ БАЗА

Организация производства – основа успеха предприятия. АО «Кургандормаш» имеет мощную производственную базу с системой комплексной механизации и автоматизации производственных-технологических процессов. В структуру предприятия входят несколько цехов.

Первым этапом технологической цепочки является заготовительное производство, где производятся детали для дальнейшей сварки, механической обработки или сразу сборки готовой продукции.

«Кургандормаш» регулярно инвестирует средства в модернизацию этого цеха. Сейчас здесь используется современное оборудование для резки, рубки, гибки и прочей обработки металла. Это позволяет постоянно повышать коэффициент использования материалов, точность изделий, снижать трудоемкость, энергоемкость и металлоемкость процессов и, как следствие, увеличивать качество изделий и эффективность производства.

Следующий цех – цех механической обработки деталей. Участок оснащен высокопроизводительными станками с ЧПУ, на которых производятся такие операции, как: токарные, фрезерные, мелкие сварочные работы, расточные и шлифовальные работы. Здесь изготавливаются самые сложные, высокоточные и ответственные детали и узлы для машин и осуществляется контроль качества 100% всей производимой продукции. Далее валы, шестерни, звездочки и другие ответственные,



На данный момент производство загружено на несколько месяцев вперед. Есть окна для некоторых направлений производства, но, в принципе, завод не испытывает дефицита в заказах. При этом предприятие работает планомерно, все заказы сдаются в срок.

## ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В 2019 году на заводе «Кургандормаш» начала реализовываться программа технического перевооружения. На первом этапе были введены в эксплуатацию 15 единиц новых современных станков по резке металла и металлообработке. Данное оборудование повысило качество и производительность на 30%.

Затем была запущена автоматическая установка вальцовки обечаек, что существенно сократило срок изготовления цистерн, установлен лазерный раскрой листового металла, введена дробеструйная необитаемая камера очистки поверхностей и многое другое.

Помимо оборудования руководство завода сделало серьезные вложения в компьютеризацию и программное обеспечение конструкторского и технологических отделов. Это позволило не только оптимизировать производство, но и сделать его по-настоящему ориентированным на пожелания заказчика.

Чтобы полноценно развивать новое наукоемкое промышленное производство, на базе Курганского завода дорожных машин в 2022 году было образовано ООО «ИТМ «Спецмашина» – передовое предприятие коммунального машиностроения России с гибкой технологией производства и инновационными разработками в сфере ТКО.

Сейчас готовится к запуску ещё одна новая производственная площадка – ИТМ «Силовые трансмиссии». Существующий небольшой участок на заводе вырос до самостоятельного предприятия завода, где будут производиться версии погрузчиков грузоподъемностью 1000 кг. и 1200 кг., а также погрузчики на электрической тяге.

## ПОСТОЯННОЕ РАЗВИТИЕ

Инженерный опыт, сильная производственная база и передовые технологии – три кита, на которых основано стабильное развитие АО «Кургандормаш». Предприятие завершило 2023 год на мажорной ноте с валовой выручкой более 3 миллиардов рублей и совершенными поставками техники практически в каждый город России, а также в Казахстан, Узбекистан и другие страны СНГ. Эти результаты позволяют смотреть в будущее с уверенностью.

О ближайших планах завода рассказал начальник отдела рекламы и связи с общественностью АО «Кургандормаш» Антон Колобашкин. «Планы грандиозные, – заверил он. – Во-первых, намечен

силловые и ресурсные детали отправляются на участок термообработки. Здесь они закаляются в специальных термических или индукционных печах для обеспечения высоких заявленных требований по надежности и качеству техники.

Важный узел всего технологического цикла – это сварочное производство. В сварочном цеху производится сварка бункеров, рам, бочек, кабин и так далее. Изделия, которые имеют большую вариативность исполнения, свариваются вручную или при помощи ручных полуавтоматов и сварочных тракторов. Высокоточные однотипные изделия изготавливаются полностью в автоматическом режиме при помощи сварочного робота, что позволяет существенно повысить качество продукции.

Участок дробеструйной обработки и окраски изделий представляет собой автоматизированную 18-метровую камеру дробеструйной обработки

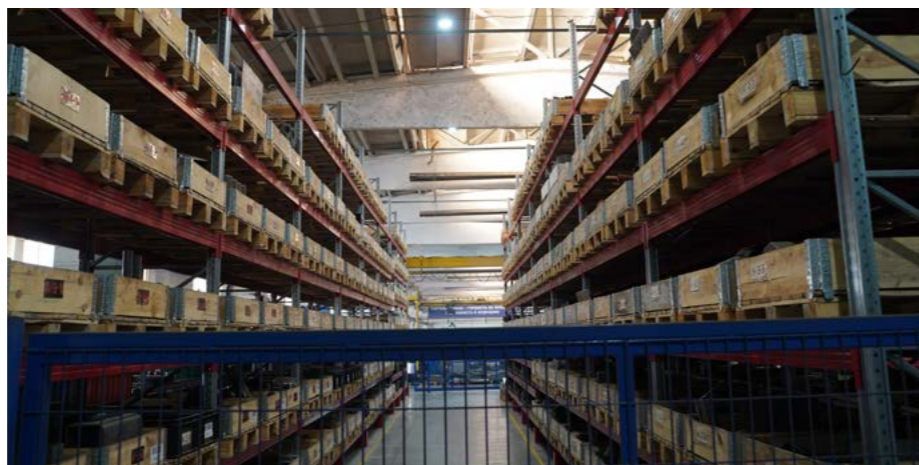
и окрашивания с использованием специальных полиэфирных материалов. Такая обработка надежно защищает металл от сквозной коррозии и позволяет давать гарантию 10 лет по этому показателю вне зависимости от того, в каких широтах эксплуатируются машины.

Наконец, финальный этап технологического цикла создания спецтехники «Кургандормаш» – это сборочное производство. Сюда попадают детали и узлы со всего завода, поступают двигатели, турбины, мосты и прочие комплектующие со складов. Здесь в результате работы высококлассных сборщиков, гидравлистов и электриков машина обретает законченный вид и совершает свой первый запуск. Это очень ответственный, сложный и требующий особого контроля и внимания участок, поэтому за каждой без исключения машиной следит внутренний контроль.

выпуск новых моделей техники. На данный момент активно ведём работу по выпуску мини-погрузчика «Термит 1200». Во-вторых, мы продолжаем развивать производство мусоровозов и техники для обращения с ТКО. Сейчас на нашей новой площадке «ИТМ «Спецмашина» уже разработан новый мусоровоз роторного типа, которого никто в России ранее не делал. Можно сказать, что это большая мясорубка, где загруженный мусор постепенно перемалывается и равномерно распределяется. Прекрасное решение для больших городов, аналогичная модель ранее поставлялась только из Европы. К слову, на базе «ИТМ «Спецмашина» мы по-прежнему производим и классические мусоровозы с задней погрузкой на шасси КАМАЗ, МАЗ, JAC, Shacman, Nowo. В-третьих, активно ведётся работа по замене дизельных двигателей спецтехники электрическими. Первой машиной у нас был мини-погрузчик МЭП-1000 (Hard-E), но мы планируем выпускать на электрошасси и универсальные коммунальные машины – те самые компактные дорожные пылесосы со сменным оборудованием. Только представьте, что они будут работать в городах нашей большой страны не на дизеле, а на электродвигателе. Это будет экологично, бесшумно и экономично. Наконец, мы намерены расширить линейку комбинированных дорожных машин. Ранее их производили только на отечественных шасси, на данный момент идем в направлении дружественного Китая: Shacman, Nowo, Sitrak и других брендов. Благодаря передовому оснащению и компьютеризации производства мы без проблем берём и застраиваем их под комбинированные дорожные машины».

Поддержкой для развития направлений и расширения ассортимента, по мнению руководства «Кургандормаша», станут высокое качество, соблюдение сроков поставок и активность предприятия на тематических выставках, форумах, где есть возможность презентовать новинки и показать преимущества.

Кстати, именно благодаря тому, что с 2015 года компания начала активно заниматься собственными разработками, санкции сказались на работе



лишь частично. Безусловно, были проблемы с поставками некоторых запчастей, комплектующих, но «Кургандормаш» смог быстро перестроиться и использовать либо детали и комплектующие своего производства, либо какие-то новые кооперационные цепочки с производителями России и с поставщиками из дружественных стран: Беларуси, Казахстана, Китая. «События последних лет показали, что мы шли верным путём импортозамещения. Мы за несколько лет до этого начали искать варианты собственного производства, выстраивать новые отношения с отечественными производителями, – рассказывает Антон Колобашкин. – Когда начались активные санкции, мы уже были к этому готовы. К тому же, когда все зарубежные производители ушли с рынка, образовалась потребительская дыра, которую нужно было заполнить. Наша техника не уступает в качестве европейским аналогам, мы можем поставлять её в хороших объёмах, нет проблем с запасными частями и сервисным обслуживанием».

### ВКЛАД В КАДРЫ

Важно отметить, что сегодня у «Кургандормаша» есть большие планы по расширению не только самого производства, но и штата сотрудников. За последние 5 лет завод стал одним из главных налогоплательщиков региона с большим оборотом

и большим количеством рабочих мест. На данный момент в подразделениях предприятия работает более 700 специалистов и сотрудников. Однако благодаря дальнейшему развитию, открытию новых направлений деятельности формируется потребность в кадрах.

На данный момент у завода конкурентоспособные условия и оплата труда не уступает оборонным предприятиям, которые есть в регионе. Заводу «Кургандормаш» нужны как молодые специалисты, которых здесь научат, все покажут, объяснят и дадут знания, так и высококвалифицированные кадры: конструкторы, технологи, специалисты со знанием электрики, гидравлики. Сейчас такие кадры составляют более половины штата предприятия – 470 человек, и потребность в них есть постоянно.

«Если у человека есть желание работать на заводе, но нет специального образования, он может прийти и получить направление на переквалификацию, к примеру, на оператора станка, – прокомментировал Антон Колобашкин. – Если есть документ об образовании, то он начнёт с помощника. В любом случае, мы заинтересованы, чтобы хорошие кадры у нас работали, приносили пользу предприятию и их труд оплачивался должным образом».

Мощная производственная база, внушительный инженерный опыт, передовые технологии и собственные разработки, неизменное качество выпускаемых машин, обеспечение поставок точно в срок, полная гарантия на каждую изготовленную машину – в лице АО «Кургандормаш» вы обретете стабильного надежного партнера.



г. Курган, ул. Автозаводская 1А, ст. 31  
88003509580  
omis@kzdm.ru  
kzdm.ru | кздем.рф

# Техника, которая меняет город

**ИТМ**  
КУРГАНДОРМАШ



kzdm.ru | omis@kzdm.ru | 8 800 350 95 80

## В Челябинске при поддержке ФРП запустили производство турбокомпрессоров для железнодорожной и строительной техники

Специальное конструкторское бюро «Турбина» запустило в Челябинске серийное производство турбокомпрессоров для дизельных двигателей, локомотивов, малых судов и спецтехники.



Предприятие уже изготовило 15 первых изделий, которые будут использоваться в составе двигателя БДМ-185Т для маневровых локомотивов ТЭМ14М. Ранее такие дизели комплектовались швейцарскими компрессорами, теперь их заменяют аналоги южноуральского производства.

Средства на реализацию проекта предприятие получило от ФРП РФ и ФРП Челябинской области по совместной программе «Проекты развития». Общий бюджет проекта составил 102,6 млн рублей,

из которых 45,4 млн рублей в виде льготного займа предоставил федеральный ФРП, а 19,4 млн рублей – региональный.

«Раньше на отечественном рынке турбокомпрессоров были представлены в основном иностранные производители из Швейцарии и Австрии. Благодаря господдержке после выхода на полную мощность, когда объемы производства достигнут 360 турбокомпрессоров в год, мы сможем обеспечить необходимой продукцией до 6,5% российского рынка. Наше предприятие обладает колоссальным опытом в ее создании. За более чем полувековую историю инженеры завода разработали свыше 30 типов турбокомпрессоров, используемых для повышения мощности двигателя внутреннего сгорания без коренного вмешательства в его конструкцию. В реализуемом проекте турбокомпрессоры будут собираться исключительно из отечественных компонентов, поэтому уровень локализации – 100%», – рассказывает генеральный директор АО

«СКБ «Турбина» Эдуард Баженов. Ключевым заказчиком станет другой заемщик ФРП – «Уральский дизель-моторный завод» (УДМЗ) из Екатеринбурга. Выпускаемые «Турбиной» изделия способны увеличивать работоспособность двигателя, повышая показатель КПД. Кроме того, в двигателе происходит уменьшение образования оксида азота, что положительно сказывается на окружающей среде.

Модели для локомотивостроения сейчас дополнительно модернизируют, чтобы они могли использоваться также в малой энергетике и карьерной технике. В перспективе разработка челябинского завода будет адаптирована и для отрасли судостроения. Судовые турбокомпрессоры преобразовывают отработанные выхлопные газы для получения энергии, увеличивая мощность судового дизеля.

В ходе реализации проекта будет создано 66 рабочих мест, из них 43 высокопроизводительных. Уже организовано 15 рабочих мест, включая 14 высокопроизводительных.

## ЗАПЧАСТИ НА СПЕЦТЕХНИКУ И МИНИ-ПОГРУЗЧИКИ ANT, МКСМ

+7 (910) 673-07-60  
+7 (49232) 9-34-81  
9-36-54

## ГИДРАВЛИКА И РЕМОНТ ОБОРУДОВАНИЯ

601903, Владимирская область, город  
Ковров, улица Молодогвардейская,  
дом 11, офис 5, ООО «Гидротех»

tehservis33@yandex.ru  
Отправить письмо



# Российский рынок автокранов: переломный момент

В 2023 году рынок спецтехники пережил впечатляющий рост, удвоив объемы продаж. При этом в сегменте автокранов произошло значимое событие: количество импортной техники сравнялось и даже чуть-чуть превзошло число реализованных отечественных машин. Это взбудило производителей и уже в 2024-м может привести к существенному оживлению рынка. Острая конкуренция, создание аналоговичных моделей с дополнительными преимуществами, попытки привлечения государственного внимания – все это ожидает нас в ближайшем строительном сезоне и нескольких последующих. Давайте вместе проанализируем, как развивалась ситуация на рынке автокранов, и, конечно, сделаем небольшой прогноз на будущее.



### РОССИЙСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Совокупные продажи строительной техники в 2023 году выросли на 50% в сравнении с 2022-м и составили 80 тыс. единиц. Такие впечатляющие данные привела в январе 2024 года компания «Газпромбанк Лизинг». По оценкам аналитиков ассоциации «Росспецмаш», в 2023 году было продано российской строительной техники на сумму 84 миллиарда рублей, что на 15% превосходит показатель годичной давности.

Тот же «Росспецмаш» сообщал, что внутреннее производство строительных машин выросло на 19% (до 90 млрд рублей). Как говорится в сообщении

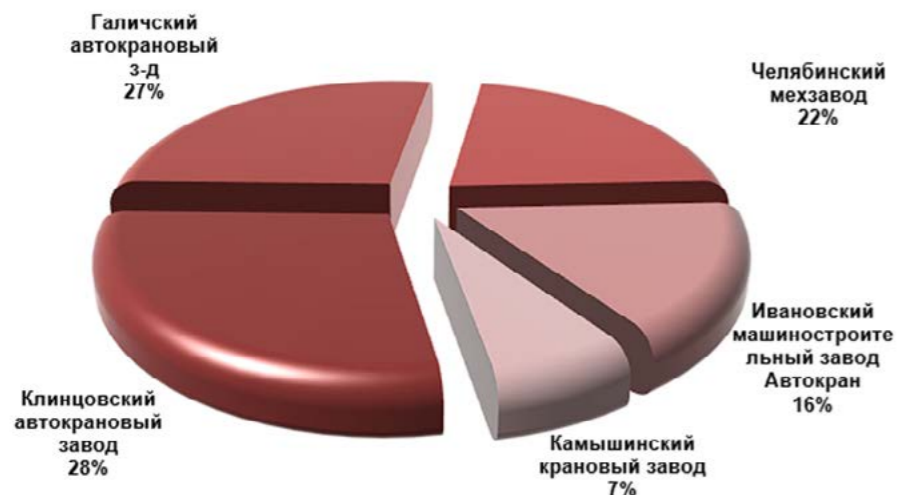
организации, в количественном выражении за 2023 год поставки отечественных кранов-трубоукладчиков выросли в 2 раза, кранов-манипуляторов – на 35%, при этом отгрузки телескопических погрузчиков снизились на 34%, а автокранов – на 5%.

При этом поквартальная статистика ассоциации говорит о том, что первая половина прошлого года для производителей автокранов прошла с хорошим плюсом, а во второй темпы значительно замедлились. Так, аналитическое агентство «Автостат» привело данные, что в январе – апреле 2023 года было реализовано 1712 новых грузовых автомобилей,

оснащенных автокранами или подъемниками, что на 28% больше аналогичного периода предыдущего года. При этом отмечалось, что более 40% общего объема автокранов было смонтировано на базе КамАЗа.

TK Solutions приводят данные за весь год: российскими предприятиями было выпущено 3 319 автокранов, что на 1,9% выше по сравнению с результатами 2022 года. Среднегодовой прирост производства (CAGR) за период 2017–2023 годов составил 3,3%. В январе 2024 года средние цены производителей на автокраны составили 11 640 391,5 рубля.

Производство автокранов в России в январе – сентябре 2023 года, %



Источник: ID-Marketing

На сегодняшний день автокраны в России выпускают пять предприятий: Клинцовский автокрановый завод, Галичский автокрановый завод, Челябинский механический завод, Ивановский машиностроительный завод «Автокран», Камышинский крановый завод. По данным аналитиков, только камышинское предприятие наращивает объемы выпуска, приближаясь к максимуму своих производственных мощностей. Остальные либо чуть теряют в количестве машин, либо находятся в стагнации.

Тем не менее в сентябре 2023 года ИМЗ «Автокран» заявил, что за пять лет завод в пять раз нарастил объем производства. Точнее, что в 2023 году было выпущено 500 кранов, а 2024-м предприятие намерено выйти на показатель 750 единиц техники в год, и это будет +500% к уровню 2018 года.

Оптимизм вселяет и тот факт, что отечественные заводы стремятся не только проводить политику импортозамещения компонентов, но и внедрять новые решения, которые они показывали на выставке СТТ Экспо-2023.

Галичское предприятие показало автокран на базе «Пионера» грузоподъемностью 35 т на трехосном шасси, который может передвигаться по дорогам общего пользования с гуськом, но без противовесов. В модели реализованы конструкторские решения, которые применяются на тяжелых машинах предприятия. Например, машина имеет четырехсекционную оваловидную стрелу длиной 33,2 м и поворотную раму со смещенным назад силовым треугольником, который обеспечивает увеличенную грузоподъемность на средних и дальних вылетах. Нижняя рама получила V-образный профиль лонжеронов и увеличенный опорный

контур.

Вторая новинка ГАЗ – более концептуальная, призванная конкурировать с продукцией китайских крановых заводов. Автокран КС-55721-1В-1 «Комсомолец» грузоподъемностью 35 т на шасси КАМАЗ-6540 8 x 4 оснащен пятисекционной стрелой оваловидного сечения длиной 41 м. Примечательно, что механизм выдвижения включает два гидроцилиндра и три режима телескопирования. Кран оснащен современной комфортной кабиной с кондиционером, джойстиком, камерами, световой сигнализацией на грузе. Как и предшественник, этот автокран вписывается в габарит для самостоятельного передвижения по общим дорогам – это значительное преимущество перед китайскими моделями с аналогичными грузоподъемными характеристиками. Завод намерен выпускать серию «Комсомолец» на различных шасси.

В начале этого года Галичский автокрановый завод по заказу ГК «Росатом» произвел два специальных автокрана для работы с радиоактивными материалами. В отличие от своих обычных собратьев, автокраны серии «АТОМ» имеют повышенную надежность, которая позволяет выполнять работы при землетрясении до 6 баллов. Для выполнения требований технического регламента к соответствующей технике в конструкции автокранов были внесены изменения, которые усилили его основные элементы. Два первых крана специальной серии «АТОМ» были отправлены в город Северск Томской области. Спецтехника будет работать на погрузочно-разгрузочных работах с радиоактивными веществами.

Новинка «Клинцов» – автокран КС-65713-1К-5В грузоподъемностью 55 тонн на шасси КАМАЗ-65201 8 x 4 – технологически схожа с предыдущими машинами. У модели четырехсекционная

стрела оваловидного сечения длиной 36,3 м и увеличенный опорный контур. Джойстиковое управление, подъемная кабина, рабочая платформа, расширенный набор противовесов, гусек, «северный» и «южный» пакеты опций доступны в различных комплектациях.

Клинцовский завод также постоянно расширяет линейку автокранов на газомоторном топливе. В 2023 году вышла модель на шасси УРАЛ-4320-NEXT с грузоподъемностью 25 тонн и длиной стрелы 21 метр.

В числе флагманов Ивановского машиностроительного завода «Автокран» можно назвать 50-тонник КС-6577К-3 на шасси КАМАЗ-6560 с колесной формулой 8x8. Это высокотехнологичная установка с пятисекционной телескопической стрелой длиной 35 м, позволяющей достигать максимального грузового момента 185 тм – наибольшего среди российских кранов. По заверению самого производителя, грузы высотой выше любого российского аналога на 15–20%. Отметим также возможность установки двух лебедок, с которыми можно перемещаться по дорогам общего пользования в пределах транспортного габарита, новую кабину и видеоконтроль за лебедкой. Потребители также высоко оценивают такую опцию, как система быстрой перезаправки каната, сокращающую время на изменение рабочей конфигурации.

Следующее предприятие – Челябинский механический завод – стал лауреатом премии Правительства Российской Федерации 2023 года в области качества продукции и услуг, обеспечения их безопасности, а также за внедрение высокоэффективных методов менеджмента качества. У ЧМЗ также есть хорошая линейка техники на метане: 16- и 25-тонные модификации с различной длиной стрелы. Новинками предприятия стали модернизированный автокран «Челябинец СТ» с грузоподъемностью 25 тонн и длиной стрелы 31 метр и автокран этой же серии на 32 тонны с длиной стрелы 33 метра. В обеих машинах были усовершенствованы секции стрелы, поворотная и нижняя рамы, гидро- и электрооборудование, системы безопасности.

Камышинский крановый завод в прошлом году представил две партии крановых установок: КС-55729-9К-31 грузоподъемностью 32 тонны с четырехсекционной телескопической стрелой на 31 метр и 25-тонную КС-55713-9К-4 с аналогичной стрелой на давальческом шасси FAW китайского производства. Автокраны успешно прошли заводские и приемочные испытания и получили свидетельство о безопасности конструкции транспортного средства и сертификат соответствия на партию автокранов, соответствующий требованиям технического регламента таможенного союза «О безопасности машин и оборудования».



Что касается главной выставки, предприятие представляло модель автокрана КС-55729 – 5К-31 в уникальной комплектации. Установка с четырехсекционной телескопической стрелой оваловидного сечения длиной 31 метр и грузоподъемностью 32 тонны была смонтирована на шасси КАМАЗ-43118 экологического класса ЕВРО 5 с колесной формулой 6 x 6, опорный контур 5,45 м x 6,1 м. Нагрузка на заднюю тележку – 16 тонн. Модель, которую завод показывал гостям экспозиции, имела дублирующую систему управления выносными опорами, дополнительную лебедку с обводным блоком на оголовке стрелы, систему видеонаблюдения с камерами на оголовке стрелы, на лебедке и монитором в кабине крановщика и мини-гидростанцию.

В целом ситуация, конечно, остается сложной. Производители говорят о нехватке некоторых компонентов и деталей, есть проблемы со сроками поставок российской техники и со сложностью выхода на более серьезные объемы.

В одном из интервью газете «Ведомости» представитель компании SBS-Consulting связывал снижение темпов роста отечественного производства

с повышением стоимости заемного финансирования, постепенным торможением жилищного строительства и более высокой базой прошлого года. По мнению экспертов ассоциации «Росспецмаш», для стабильного развития производства строительной и, в частности, крановой техники в России необходимо защищать местные предприятия от агрессивного импорта. Так, представители организации неоднократно на профильных мероприятиях предлагали активизировать работу по установлению новых правил ввоза. По мнению «Росспецмаша», сейчас техническое регулирование ввозимой техники носит декларативный характер, а она должна обязательно проходить комплекс испытаний согласно техническим регламентам.

#### ИМПОРТ АВТОКРАНОВ

Что касается импорта, по оценке «Росспецмаша», в минувшем году он вырос на 58% и превысил 440 миллиардов рублей, что в 4,6 раза больше реализации на внутреннем рынке российской техники.

По данным аналитической компании ID-Marketing за январь – сентябрь 2023 года, доля импортных автокранов за эти 9 месяцев выросла

до 50,9%. Компания приводит небольшую историческую справку, согласно которой в 2008–2009 годах импортная продукция составляла всего 10% и в основном в сегменте более 100 тонн. Ситуация начала меняться в 2011 году, когда на первые позиции в группе грузоподъемностью 25–50 тонн стали выходить производители из Китая. Резкие перемены произошли, по понятным причинам, в 2022 году, когда Россию покинули представители недружественных стран, но при этом доля импорта в общих цифрах продаж выросла. Однако в 2022-м доля отечественных крановых заводов составляла 71,1%. Рост поставок иностранных брендов на фоне стагнации у российских производителей привел к тому, что общая доля импорта превысила внутреннее производство.

Показательный факт: за январь – сентябрь 2023 года в Россию было ввезено только 5 автокранов не китайского производства. При этом структура экспорта меняется не только в соотношении КНР и других стран, но и между брендами. Так, Zoomlion и XCMG нарастили объемы, но отделили небольшую долю менее популярным брендам, например Palfinger Sany и Liugong.

Подводя итоги имеющейся предварительной статистики, можно сказать, следующее.

1. Китайские марки автокранов активно конкурируют с отечественными в тех сегментах, где еще недавно была гегемония российских производителей.

2. Заводы из КНР пытаются активизировать борьбу с европейцами и в сегменте техники 150–200–300 тонн.

3. Силы российских крановых предприятий направлены на наращивание доли импортозамещения в плане комплектующих.

4. Отечественные предприятия могут на равных конкурировать с китайскими по цене.

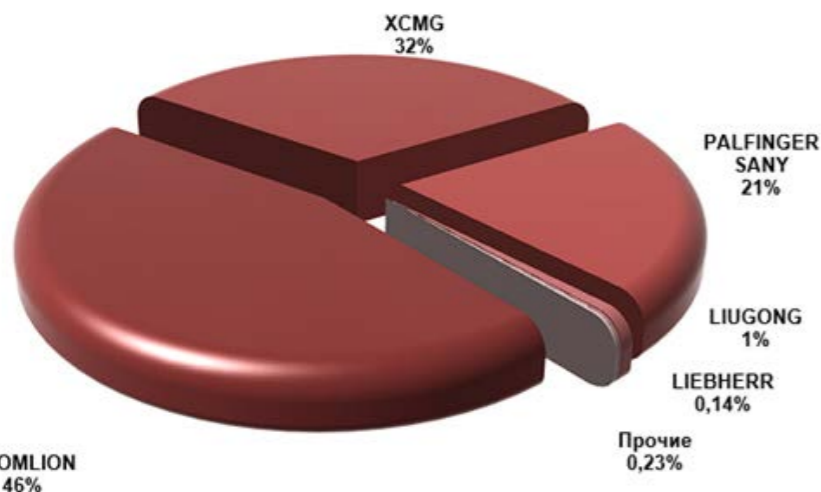
5. В ближайшие годы на рынке автокранов ожидается серьезная борьба за клиентов.

### ПРОГНОЗ РАЗВИТИЯ РЫНКА АВТОКРАНОВ

На рынок автокранов, как и на любой другой сегмент, влияют глобальные тенденции: динамика строительства жилья, дорог и объектов инфраструктуры, развитие добывающих отраслей, которые составляют основу российской экономики, а также состояние имеющегося парка машин. Дефицита техники сейчас нет: его заполнили и продолжают насыщать китайские производители машин.

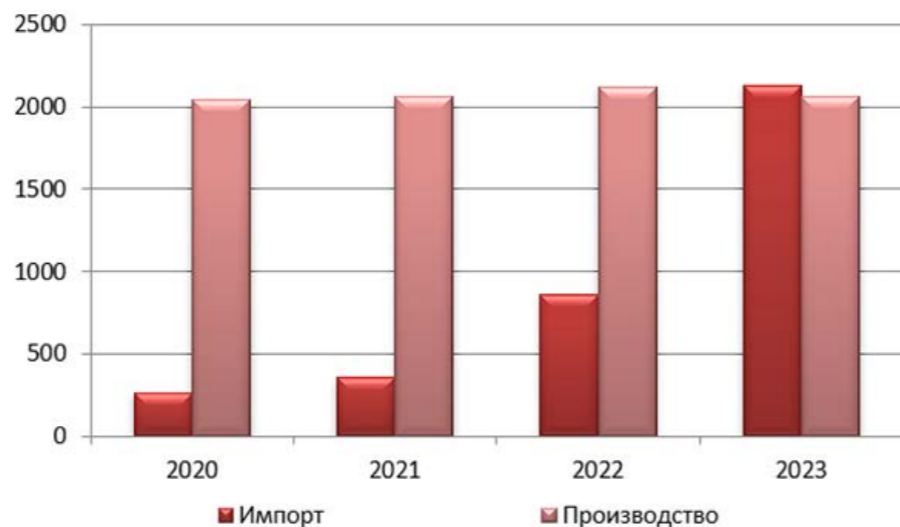
В 2023 году на рынок строительной техники значительно повлияли неоднократные изменения курса рубля к доллару и юаню, увеличение ставки утилизационного сбора. Оба фактора привели к росту стоимости машин. Спрос, по большому счету, оставался стабильным на довольно хорошем уровне. В 2024-м анонсировано большое количество крупных инфраструктурных строительных проектов. Это, вероятно, поддержит спрос и даже подстегнет его в отдельных группах,

Импорт автокранов в Россию по маркам в январе – сентябре 2023 года, %



Источник: ID-Marketing

Сравнительная динамика импорта и производства автокранов в России в январе – сентябре 2020–2023 гг., шт.



Источник: ID-Marketing

например в сегменте кранов-тяжеловесов. И здесь российским заводам нечем конкурировать с Китаем и Liebherr. Соответственно, эксперты полагают, что не стоит ожидать существенного роста внутреннего производства автокранов.

Однако некоторые игроки рынка полагают, что российские заводы могут сделать акцент на внешние рынки. Автокраны – тот сегмент, где мы можем конкурировать и по цене, и по качеству продукции на рынках стран СНГ, Африки, Индийского и Тихоокеанского регионов. Но для этого необходимы вложения в развитие дилерской сети, сервиса, складов и рекламы за рубежом.

Вероятно, российские предприятия продолжат работать над созданием машин – прямых

конкурентов легким и средним китайским автокранам, а также в направлении диверсификации производства. Краны-манипуляторы, автогидроподъемники, телескопические лестницы и другое подъемное оборудование занимает все большую долю в структуре продукции предприятий отрасли.

При этом важно, что неплохими темпами идет переход российских производителей на отечественные комплектующие. Если раньше активно применялись рамы, краны и прочие комплектующие иностранного производства, сегодня все образцы почти полностью отечественные.

Одним словом, рынок автокранов на 100% ждет оживление: будут и интересные конструкторские работы, и попытки по максимуму использовать преимущество отечественного производства, будет активная ценовая конкуренция, будут объекты, за участие в которых стоит побороться, а также будет серьезная работа по поиску и формированию собственных производственных кадров.

При этом аналитики полагают, что в 2024 году эта борьба еще выльется в скачок продаж, однако будет заложен фундамент на ближайшие 2–3 года. На руку российским заводам будет работать перенасыщение рынка китайской техникой и вероятное снижение ее маржинальности, которое снизит интерес к автокранам из КНР в тех грузоподъемностях, где есть отечественные аналоги.

Очевидно, что производителям отечественной спецтехники необходимо сформировать и приступить к реализации новой стратегии. И сейчас наступает момент, когда еще можно успеть это сделать и оказаться в выигрыше.



# MiningWorld Russia

28-я Международная выставка машин и оборудования для добычи, обогащения и транспортировки полезных ископаемых

23–25 апреля 2024  
Москва, Крокус Экспо

Полчите  
бесплатный билет



ОРГАНИЗАТОР  
ORGANISER



# Импорт грузовой техники из КНР: цифры, факты и проблемы

Информация о том, что в сегменте грузовой техники у Китая очень активный год, не нова. В 2022-м ФТС отчитывалась о рекордных поставках коммерческой техники. 2023-й еще прибавил: по данным аналитического агентства «Автостат», в Россию было ввезено на 258% больше китайских грузовиков, чем годом ранее. Доля китайской техники в общем объеме продаж новых машин превысила 60%. Но при этом нельзя сказать, что продавать китайскую технику в России просто.



## СТАТИСТИКА НАЧАЛА ГОДА

По итогам 2023 года каждый второй новый грузовик в отечественных автопарках имел китайские корни. На рынке особенно уверенно себя чувствовали модели Sitrak C7H, показавшие рост продаж на 118%, FAW J6 (+131%) и Shacman SX 331, который прибавил 62,5%. В наступившем году тренд продолжил реализовываться.

В январе в России было продано 7 524 новых грузовых автомобиля, сообщает «Автостат». Эксперты отмечают, что это очень высокий показатель, едва не побивший рекорд 16-летней давности: в первом месяце 2008-го объем реализации грузовых машин составил 7 545 единиц.

Относительно января 2023 года прирост 10%. Первенство имел китайский SITRAK, которому досталось 20% от общего объема, или 1 473 экземпляра. Напомним, еще в 2022-м нижекамское предприятие удерживало пальму первенства. Сейчас же отечественный KAMAZ занимает второе место (1 385 единиц). Далее расположились Shacman (925 машин), FAW (672 штук) и GAZ с результатом 432 продажи.

В феврале в России было продано 10 215 новых грузовых автомобилей, что на 18,4% выше уровня аналогичного периода прошлого года. Лидер по-прежнему SITRAK (22%, 2 249 единицы). Отечественный KAMAZ реализовал 1 609 автомобилей,

Shacman – 1 276, FAW – 862, а Dongfeng вытеснил нижегородского производителя комтранса и продал 686 единиц техники.

Общие цифры по итогам двух месяцев – 17 739 проданных грузовика и рост + 14,8% к АППГ.

## ТРУДНОСТИ С ВВОЗОМ ТЕХНИКИ

Несмотря на впечатляющий рост доли китайской грузовой техники в России, предприятия, работающие на этом рынке, регулярно сталкиваются со сложностями.

Во-первых, по мере роста количества игроков и объемов поставок снижается маржинальность. Некоторые специалисты считают, что она как

раз-таки нормализуется после сильно завышенных показателей. Другие утверждают, что на фоне скачков курса валют бывают ситуации, когда работать приходится практически в ноль – и это уже ненормально.

Во-вторых, в силу удаленности европейской части России от Китая постоянно увеличиваются расходы на доставку машин. Плюс по мере увеличения километража возрастают риски, в том числе ДТП.

В-третьих, сохраняются сложности с оперативным прохождением таможни. Очереди на заезд «в сетку» и на СВХ растягиваются на несколько дней. Причины понятны. По данным Челябинской таможни, в первом полугодии 2023 года импорт грузовых транспортных средств из Китайской Народной Республики в сравнении с тем же периодом прошлого года увеличился вдвое. Как отмечали представители Уральского таможенного

управления, через этот пункт в основном везут тягачи, самосвалы, бетономешалки, тракторы и погрузчики. Однако на этом экспансия не замедлилась. На пресс-конференции в «Гранда Пресс» начальник челябинской таможни Михаил Пономарев заявил, что по итогам года тяжелых грузовиков, тягачей из КНР было ввезено на 90% больше, чем в прошлом году: 7678 единиц.

Еще один крупный пункт ввоза грузовой техники из Китая находится в Забайкалье. В 2023 году, по данным ФТС, количество ввезенной из Поднебесной специальной техники увеличилось более чем в 6 раз и составило почти 10 тыс. единиц самосвалов, машин для строительства дорог, кранов. В среднем за сутки границу в этой точке пересекает более 500 автомобилей.

При этом еще летом в сообщении челябинской таможни отмечалось: несмотря на то что большая часть работы по декларациям на товары передана



центрам электронного декларирования, значительно возросло количество совершаемых на таможенном посту операций. В рамках технологии удаленного выпуска Челябинский таможенный пост взаимодействует с девятью центрами электронного декларирования в разных частях страны, на которых принимаются решения о выпуске товаров в свободное обращение после проведения документального таможенного контроля. Вот они, причины очередей.

Несмотря на это, председатель общероссийской общественной организации «Российско-Азиатский Союз промышленников и предпринимателей» (РАСПП) Виталий Манкевич в одном из выступлений назвал главными итогами российско-китайской торговли в 2023 году рост доли товаров с высокой добавленной стоимостью, совершенствование логистики и механизмов финансовых платежей.

Между тем в конце февраля 2024 года ситуация с таможней и платежами еще больше усложнилась.

Как известно, процесс таможенной очистки грузовой техники регламентирует Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 12 ноября 2021 года № 130 «О порядке ввоза на таможенную территорию Евразийского экономического союза продукции, подлежащей обязательной оценке соответствия на таможенной территории Евразийского экономического союза». В этом документе есть пункт о порядке декларирования грузовых автомобилей, где указано, что декларантом может выступать заявитель при оценке соответствия этой продукции обязательным требованиям либо юрлицо (лица), указанное в одобрении типа транспортного средства (одобрении типа шасси), либо лицо, уполномоченное заявителем на использование таких документов для подтверждения



соблюдения мер технического регулирования, то есть собственно компания, которая ввозит технику.

Большинство российских дилеров работает именно по третьему варианту, поскольку дилерская политика китайских заводов довольно размыта, и лишь несколько крупнейших и старейших на российском рынке брендов работают через дистрибьюторов. Чаще дилеры самостоятельно контактируют с производителями, сами оплачивают, ввозят и таможат машины.

Однако с 22 февраля правила игры изменились. По данным редакции, дилеры получили уточнение ФТС, в котором говорится, что декларантом может являться только заявитель, указанный в ОТТС, или уполномоченное лицо. Проблем с этим документом несколько. Первая и главная – он противоречит основному регламенту и нигде не заявлен официально. Вторая – не каждый (точнее, практически никакой) владелец ОТТС готов оплачивать декларацию за все машины всех независимых дилеров. Плюс к этому существует значительный объем техники, за который дилеры внесли предоплату заводу, и автомобили уже вышли в направлении России, когда правила внезапно поменялись. Хранение грузовиков, понятно, это тоже дополнительные расходы.

По нашим сведениям, сейчас идет активное общение владельцев ОТТС, дилеров и других представителей отрасли с ФТС. Однако на момент середины марта никакие договоренности не были достигнуты.

Таким образом, работа в сегменте грузового автомобильного транспорта из КНР остается нестабильной и непредсказуемой. Каждая компания решает возникающие трудности по-своему.

#### ВОПРОСЫ:

1. *Расскажите кратко об итогах 2023 года и о текущей ситуации в вашей компании. Есть ли рост?*
2. *С какими трудностями вы сталкиваетесь в повседневной работе (с представителями Китая, таможней, логистикой, бюрократией)?*
3. *Сегодня многим кажется простым решением начать продавать китайские грузовики. Какой совет вы бы дали компании, которая хочет зайти на этот рынок?*
4. *Какие приоритеты выделяете для себя на предстоящий строительный и транспортный сезон? На что планируете делать акцент?*
5. *Ожидаете ли новинки? Или планируете расширять ассортимент?*



# Рынок автобетоносмесителей: точки роста

**Автобетоносмеситель – одно из ключевых транспортных средств на любой строительной площадке. Активное развитие строительной отрасли России, реализация национальных и амбициозных инфраструктурных проектов увеличивают спрос на данный тип специальной техники. Удовлетворяют ли его отечественные предприятия? Какую долю занимает экспорт? Этот сегмент незаслуженно редко попадает в поле зрения маркетинговых и аналитических агентств. Попытаемся разобраться в ситуации.**



## ДРАЙВЕРЫ РЫНКА АВТОБЕТОНОСМЕСИТЕЛЕЙ

Как мы отметили, ключевым фактором, влияющим на производство и продажи автобетоносмесителей, являются объемы строительства. По данным Росстата, объем строительных работ в России в 2023 году составил 15,1 триллиона рублей, что на 7,9% больше, чем годом ранее. При этом министр строительства и ЖКХ Ирек Файзуллин на встрече с президентом Владимиром Путиным озвучивал, что ввод жилья в России в 2023 году превысил 100 миллионов квадратных метров, что стало очередным рекордом. Объем возведения промышленных объектов также растет хорошими темпами.

В 2023 году российскими предприятиями было выпущено 66,6 миллиона куб. м бетона, что на

32% больше по сравнению с результатами 2022 года. Тенденция роста продолжается уже более 5 лет, среднегодовой показатель (CAGR) за период 2017–2023 годы составляет чуть более 16%. Спрос на бетон напрямую зависит от объемов жилищного и промышленного строительства и, в свою очередь, влияет на рынок автобетоносмесителей.

Второй важный фактор – это развитие рынка тяжелой грузовой и строительной техники. Сегмент грузового транспорта и шасси на протяжении года рос очень активно. По данным агентства «Автостат», в 2023 году в России было реализовано 143 693 новых грузовых автомобиля, что на 70,8% больше, чем за аналогичный период

прошлого года. Это рекордный показатель за последние 16 лет. Первую позицию сохранил КАМАЗ, занявший долю более 21%, что, между тем, на 17% меньше, чем годом ранее. Далее расположились SITRAK, Shacman, FAW и Howo. Все они продемонстрировали заметный рост объемов продаж в единицах техники, и в деньгах.

Подробные итоги года по направлениям техники мы приводили в прошлом номере, сейчас отметим лишь, что грузовая техника и строительные машины в целом закончили 2023 год в плюсе, и игроки рынка имеют позитивный прогноз на следующий период. Автобетоносмесители находятся как раз на стыке этих двух сегментов и коррелируют с обоими.

На протяжении последних пяти лет идет подъем производства автобетоносмесителей. Так, в 2019 году в России было произведено 649 единиц АБС, а в 2023-м только Туймазинский завод автобетоновозов выпустил более 1 500 единиц техники для транспортировки бетона и увеличил чистую прибыль в 1,7 раза. По данным самого предприятия, бренд занимает 52% рынка автобетоносмесителей. В 2024 году на заводе планируют реализовать проект по роботизации технологических процессов, чтобы повысить производительность.

«КОМЗ-Экспорт» пока публично не озвучивал итоги 2023 года, однако известно, что в 2022 году завод выручил 1,8 млрд рублей, что на 36% больше показателя 2021 года. Чистая прибыль выросла более чем в 2 раза. И это вполне вписывается в тенденцию последних лет, когда предприятие регулярно наращивает финансовые показатели. Ранее в «КОМЗ-Экспорте» поясняли, что основным фактором роста стал высокий спрос на строительную технику, возникший благодаря запущенным мерам государственной поддержки отечественных производителей и инвестициям в строительную отрасль в целом.

Таким образом, по совокупности факторов рынок шасси с надстройками для доставки раствора к месту заливки имеет хорошие перспективы для дальнейшего развития в ближайшие годы. При этом внутри рынка происходят значительные изменения: они касаются и представленности брендов, и изменения предпочтений потребителей, и формирования новых направлений.

## ИЗМЕНЕНИЕ СТРУКТУРЫ ПРЕДЛОЖЕНИЯ И СПРОСА

АБС – один из тех сегментов, где российские предприятия имели хорошую долю в досанкционные времена. По различным данным, доля российских шасси составляла более 40%, а отечественные установки для смешивания бетона занимали не менее 52% внутреннего рынка. Тогда импортные миксеры устанавливали в основном на европейские шасси, и техника получалась довольно дорогой. Конкуренцию им вполне успешно составляли отечественные автопредприятия, работающие в дуэте с Туймазинским заводом автобетоновозов или КОМЗ из Ростовской области. Благодаря такой солидной базе с введением защитительных мер отечественные заводы смогли немного усилить свои позиции.

На одном из профильных мероприятий директор департамента маркетинга ПАО «КАМАЗ» Сергей Колесников отмечал, что для предприятия 2023 год стал рекордным по продажам автобетоносмесителей, прирост составил более 50% к АППГ. В случае с КамАЗом сказывается и тот факт, что в территориальной близости находится



дочерний Туймазинский завод автобетоновозов, то есть производственная цепочка понятна, давно налажена и экономична. Благодаря этому ТЗА в минувшем году произвел 1 500 единиц техники. На шасси КамАЗ монтируют смесительные установки объемом до 9 куб. м. Не так давно предприятие представило модернизированные шасси поколения К3 с колесной формулой 6 x 4 и 8 x 4, на которые можно установить миксер объемом 10 куб. м и 12 куб. м соответственно.

Каменск-Шахтинский завод не имеет доступа к аффилированному производству машин, поэтому предприятие, выпускающее миксеры под брендом Tigarbo, сейчас больше ориентируется на китайские и белорусские шасси: MAZ, FAW, Dongfeng и другие. Работать с китайскими предприятиями не так просто, поскольку многие из них в приоритете видят поставку на российский рынок готовых автобетоносмесителей с собственными миксерами. Оба эти фактора способствуют тому, что КОМЗ немного потерял в доле рынка, даже несмотря на стабильный рост финансовых показателей, о котором мы говорили выше.

Здесь сделаем небольшое отступление и отметим, что строительная индустрия за последние годы претерпела серьезные изменения: значительно большую долю сегодня занимают крупные проекты, в том числе инфраструктурные. Даже если речь идет о жилищном секторе, это чаще комплексная застройка. Кроме того, в большинстве регионов очень активно развивается малоэтажное, в том числе частное, строительство.

В соответствии с новыми реалиями изменились и требования к технике: с одной стороны, более востребованы стали производительные

машины с большим объемом миксера, с другой – компактные и маневренные, с небольшим барабаном. Таким образом, если раньше основу рынка составляли машины с загрузкой 7–9 кубометров, то сейчас баланс смещается в сторону 9-, 10- и 12-кубовых АБС.

Так вот, еще в начале 2000-х китайские бренды выпускали большие автобетоносмесители для масштабных строек. На сегодняшний день наиболее востребованы миксеры на шасси Shacman X5000, Howo HW76, Sitrak C7H с колесными формулами 6 x 4 и 8 x 4. Объем миксера здесь стартует с 10 кубометров, эти модификации очень востребованы, как и 12-кубовые машины. В комплектации «китайцев» традиционно входят гидравлический привод и подогрев водяного бака.

Именно смонтированные в Китае автобетоносмесители и составляют конкуренцию «КОМЗ-Экспорту». Современный модельный ряд миксеров TIGARBO включает десять типоразмеров с номинальной вместимостью барабанов 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11 и 12 кубических метров бетонной смеси. Крупные модификации серийно выпускаются на шасси FAW, однако предприятие ищет точки соприкосновения интересов и с другими партнерами.

## НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В АБС

Основное требование потребителя к любой технике и в том числе АБС – надежность, ремонтопригодность и высокая эффективность, которая позволит бизнесу достигать поставленных целей. Этим же цели служат новые разработки в производстве автобетоносмесителей:

- управление приводом из кабины;
- принудительная вентиляция;



- система самозагрузки;
- новые системы очищения барабана;
- датчик перелива;
- электронные системы управления;
- композитные материалы барабана;
- альтернативное топливо.

Поговорим о некоторых из них подробнее.

Автобетоносмесители с самозагрузкой мало распространены, хотя очень удобны в случае, когда доставка бетона не рациональна в силу удаленности производства бетона или при работе на небольших объектах. Помимо стандартного оборудования такие машины оснащены загрузочным ковшем. В последние 20 лет российские компании ввозят подобную технику из-за границы: сначала преобладали итальянские Cargmix и Fiofi, потом долю стали наращивать китайские бренды. В 2021 году их доля составила 82%, в 2022-м – почти 88%, а в 2023-м достигла 95%.

Тем не менее подобные проекты были в отечественном машиностроении, в частности в «КОМЗ-Экспорте». У предприятия было даже две попытки: малообъемные модели КСМ-4 в начале 2000-х годов и УНИМИКС-4 в середине 2010-х. Вторая машина была реализована и выпускалась в небольшом количестве. Ограниченный объем потребления в данном сегменте и высокая

стоимость разработок делают его не слишком привлекательным для российских предприятий, тем не менее ниша существует.

Однако это не означает, что российское производство автобетоносмесителей полностью инертно и не развивается. В 2022 году тот же «КОМЗ-Экспорт» совместно с Заводом «Truck Урал» изготовили первый автобетоносмеситель, работающий на природном газе: сжиженном и компримированном. Машина имела объем 10 куб. м и привод барабана от КОМ маршевого двигателя мощностью 400 л. с.

Импортные предприятия движутся в том же направлении. Так, в минувшем году корпорация XCMG Machinery представила полностью электрический автобетоносмеситель XCMG G4804BIVE на шасси Sinotruk Howo. Машина была представлена публике на отраслевой выставке в Китае.

Другие китайские бренды – в частности, SINOTRUK, Shacman и Zoomlion в России – также стремятся внедрять инновационные решения, которые увеличивают производительность и качество работы АБС. Например, усилия предприятий – российских и зарубежных – направлены на облегчение автомобилей для перевозки бетона и эффективное распределение нагрузок. Каждое

новое освоенное шасси превосходит предыдущие по этим показателям.

Добавим также, что Туймазинский завод автобетоновозов сегодня не сконцентрирован на принципиальных новшествах в сфере автобетоносмесителей, но активно осваивает новые модели нижекамских шасси. До событий 2022 года предприятие делало ставку на надстройку миксеров на шасси серии K5 и расширение спектра опций.

### МИРОВОЙ РЫНОК АБС И РОССИЯ

По данным Mordor Intelligence, общемировой рынок бетоносмесителей имеет среднегодовой темп роста около 3% и оценивается примерно в 15 миллиардов долларов США. Его дальнейший рост на ближайшие годы обеспечивает быстрая урбанизация, рост населения, значительный экономический рост и развитие строительной активности как в развитых, так и в развивающихся странах.

По оценкам Global Construction Perspectives Limited и Oxford Economics Limited, к 2030 году на мировую строительную отрасль может приходиться 14,7% мирового ВВП. Global Construction приводит денежную оценку совокупного объема строительства – до 212 трлн долларов США к



2030 году. При этом, по мнению аналитиков, 77,8 трлн долларов США, придется на развивающиеся азиатские экономики. Предполагается, что Китай, с его мегапроектами (газопровода Чжунвэй Цзиань, железнодорожная линия Лючжоу-Учжоу, скоростная автомагистраль Чжэншэнь Фошань и другие), станет крупнейшим рынком, за ним последуют Индия, Индонезия, Япония и Южная Корея.

Что касается производственного оборудования и техники, наиболее востребованными, как

ождается, будут бетонные заводы мощностью до 330 куб. м бетона в час и автобетоносмесители объемом 10 кубометров с гидроприводом и коробкой отбора мощности от основного двигателя.

Тенденции развития российского рынка автобетоносмесителей, как мы видим, вполне вписываются в мировые векторы. Здесь важно отметить три фактора:

1) солидный внутренний рынок, который имеет долгосрочные перспективы роста за счет развития жилищного и инфраструктурного строительства;

2) небольшую, но все же имеющуюся долю экспорта техники для работы с бетоном в страны, которые как раз находятся в зоне высочайшего всплеска спроса на АБС;

3) наличие мер государственной поддержки машиностроительной отрасли. Она не сравнима с бюджетными вливаниями в китайские предприятия, однако вносит свой вклад в стабильность данного сегмента специальной строительной техники и служит своеобразной подушкой безопасности в сложные периоды развития.

# «СЕВЕР» идет на Восток: флагманская модель ведущего российского производителя аэролодок стала единственной на крупнейшей выставке в Шанхае

На проходящей с 26 по 29 марта 2024 года крупнейшей отраслевой выставке лодок The 27th China (Shanghai) International Boat Show 2024 впервые продемонстрирована оригинальная российская разработка — аэролодка «Север 650K New». Ею экспонирует ГК «СЕВЕР», являющийся ведущим отечественным разработчиком и производителем подобной техники с рыночной долей в 70%. Лодка хорошо известна в России и широко применяется МЧС и другими структурами и организациями, которым необходима водная техника с высокой проходимостью в сложных геоклиматических условиях.

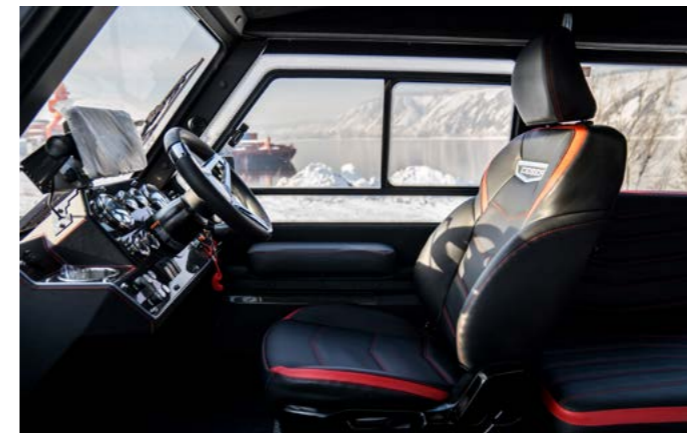
Аэролот «Север 650K New» — представитель семейства лодок с воздушным винтом. Благодаря уникальной конструкции, такие суда обладают высокой проходимостью в сложных условиях — на болотистой местности, мелководье, порогах, торах, льду и по снегу. Отечественная разработка производится на мощностях компании в России, является флагманской для модельного ряда ГК «СЕВЕР» и полностью соответствует мировым стандартам безопасности и комфорта.

«Выход на международный уровень, рынки дружественных стран являются одной из приоритетных задач нашей компании, — говорит коммерческий директор ГК «СЕВЕР» Максим Кузьмин. — Это закономерный этап развития после того, как мы добились лидерства в России. Сегодня в сегменте аэролодок мы занимаем около 70%, а если говорить о тендерных закупках государственных структур и крупных корпораций, то и все 90%. На выставке в Шанхае, где собираются ведущие мировые производители лодок, мы показываем достойный продукт, не уступающий их флагманским образцам по комфорту и даже превосходящий — по функциональности и рабочим качествам».



Аэролодка, представленная ГК «СЕВЕР» вмещает в себя до 8 человек, имеет комфортный салон, способный стать удобным местом отдыха и ночлега за счет трансформируемых сидений. При этом аэролот обладает высокими рабочими характеристиками — например, может перевозить до 1,5 тонн грузов на собственной грузовой платформе. Это делает «Север 650K New» оптимальным вариантом не только для рекреационных целей, но и для выполнения сверхсложных задач в труднодоступной местности.

Компания считает Китай одним из главных направлений международной экспансии. Об этом свидетельствует открытие в Шанхае зарубежного филиала ГК «СЕВЕР» — Shanghai SEVER International Trading Co.Ltd. Сегодня это единственный российский производитель аэролодок, представленный на международном рынке и формирующий там спрос на высокотехнологичную амфибийную технику.



## Сотрудничество для сохранения снежных барсов: Межрегиональная ассоциация «Ирбис» передала автомобиль в заповедник «Убсунурская котловина»

25 марта Межрегиональная ассоциация «Ирбис» передала автомобиль ГАЗ «Вепрь» в заповедник «Убсунурская котловина» (Республика Тыва). Вездеход будет использоваться на труднодоступных кластерных участках «Монгун-Тайга», «Кара-Холь» и «Хан-Дээр», которые отличаются особо сложными условиями по проходимости: горная местность, крутые повороты и склоны, большое количество камней, а также глубокие сугробы в зимний период.

Снежный барс обитает в горных территориях и труднодоступных местах, где охотится и добывает себе пищу. Кроме того, ирбисы обладают хорошей маскировкой и предпочитают охотиться в сумерках. Тем не менее, благодаря фотоловушкам зачастую удается находить барса и собирать материал для изучения их образа жизни. Однако, для таких экспедиций требуется транспорт, который будет справляться со сложными дорожными условиями.

ГАЗ «Вепрь» – автомобиль повышенной проходимости с полным приводом, который позволит преодолевать труднопроходимые участки дорог. Кроме того, вездеход оснащен механической лебедкой и автономным отопителем салона, а также имеет большой дорожный просвет, что позволяет преодолевать как горные реки и каменистые дороги в летнее время, так и заснеженные участки зимой.

«Появление нового автомобиля ГАЗ «Вепрь» значительно повысит эффективность нашей исследовательской работы, рейдов и охранных мероприятий. Благодаря высокой проходимости его можно использовать как в летний сезон, так и в зимнее время, когда выпадает много снега. Кроме того, транспортное средство рассчитано на 5 человек и оснащено автономным отопителем, что позволит создать более комфортные условия для ученых даже в тяжелой погодной ситуации», – отметил Балбан-оол Дининмей Каадыр-оолович, директор заповедника.

Автомобиль будет использован уже в следующей экспедиции по учету снежного барса, запланированной на летнее время. Численность ирбисов в России в среднем определяется в пределах 70-90 особей, часть из которых находится в Республике Тыва.



«Природные условия горной местности требуют особого подхода к выбору транспорта для исследования и охраны снежных барсов. Большой вездеход ГАЗ «Вепрь» необходим для преодоления сложных дорог и препятствий, которые встречаются в экспедициях. Кроме того, автомобиль, обладая высокой грузоподъемностью, поможет

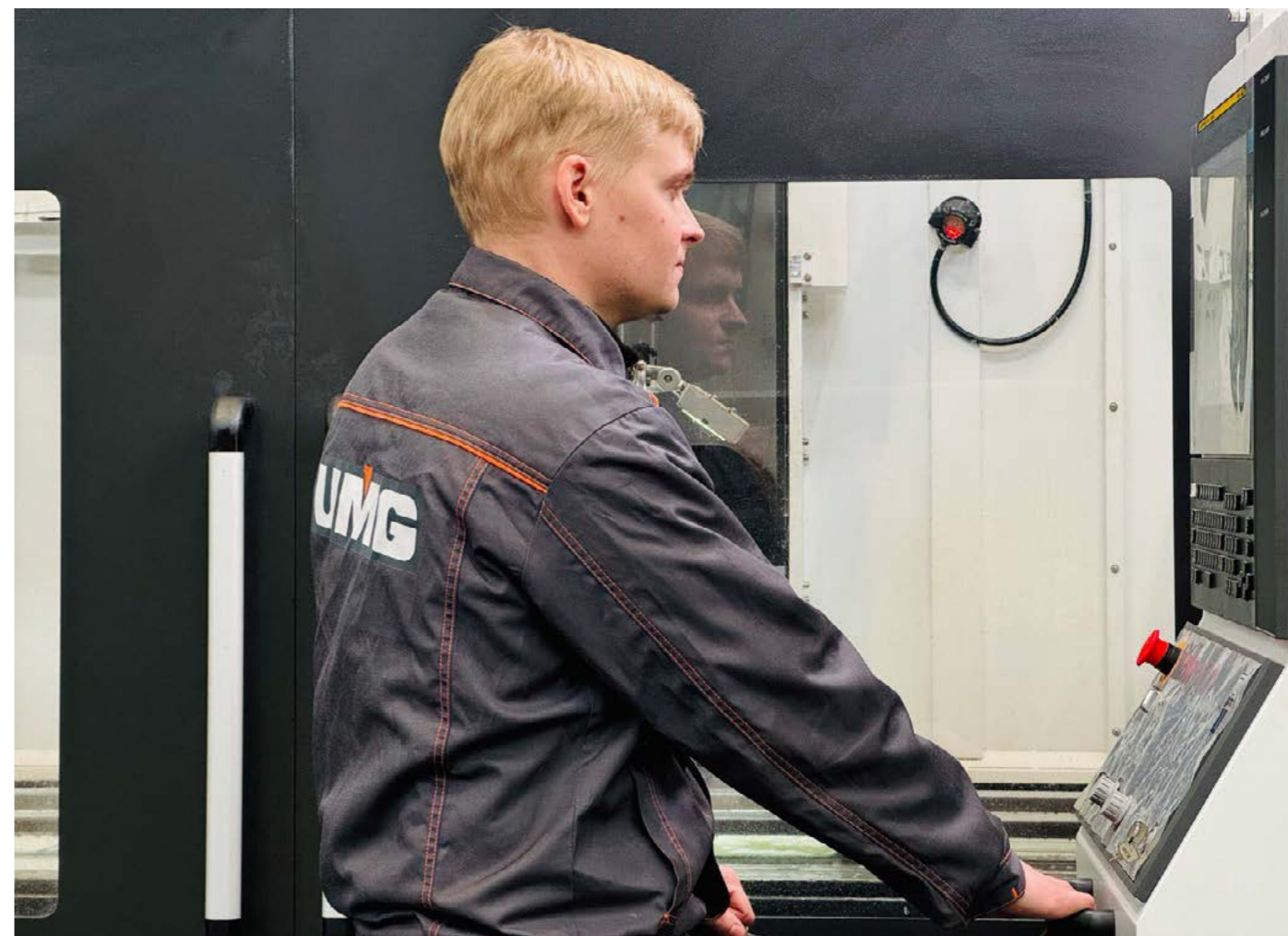
перевозить больше оборудования. Таким образом, новый ГАЗ «Вепрь» сильно поможет исследовательским работам в заповеднике «Убсунурская котловина», – говорит Денис Гуляев, координатор учета и заместитель директора Сайлюгемского нацпарка.

### СПРАВКА

Межрегиональная Ассоциация «Ирбис» была создана в июне 2021 года с целью сохранения двух приоритетных для России видов животных: снежного барса (ирбиса) и алтайского горного барана (аргали). Председатель Общего Собрания - Узденов Али Муссаевич - член Русского географического общества, председатель Ассоциации «Живая природа степи», председатель общего собрания Попечительского совета Национального парка «Сайлюгемский», учредитель и попечитель Центра поддержки популяции редких видов животных «Алтай-Экосфера».

## На 50% обновлен парк технологического оборудования завода «Тверской экскаватор»

Планируемый рост производительности труда на машиностроительном предприятии по итогам модернизации должен достичь 30%



Расчетные высокие показатели производительности труда, а также точность обработки деталей обеспечат, в том числе, современные установки лазерного раскроя листа с числовым программным управлением (ЧПУ). Скорость операций новых ЧПУ сэкономит и время на реализацию проектов: сократится путь от конструкторской идеи до массового выпуска моделей. Переоснащение в большей степени затронуло заготовительный и механообрабатывающий цеха.

«Обновление нашего станочного парка является важным шагом на пути к созданию высокотехнологичного производства, которое будет соответствовать всем мировым стандартам качества и экологической безопасности. Мы ожидаем, что после модернизации производительность труда

увеличится на 20% – 30%, а сроки выполнения среднего заказа сократятся на 15% – 20% в зависимости от сложности и общего объема работ», – отметил генеральный директор компании UMG Игорь Кульган.

Техническое переоснащение и использование современных технологий позволит существенно снизить затраты на производство. Выпускаемая продукция станет более качественной и конкурентоспособной. Ожидается, что изменения приведут к расширению ассортимента и запуску новых серий строительно-дорожной и специальной техники, а также повысят оперативность внедрения инновационных предложений.

Замена старых станков и модернизация производственного процесса прошла в рамках принятой

в машиностроительном холдинге Стратегии по повышению качества и эффективности выпускаемой продукции. Закупка станочного оборудования проинвестирована собственником завода – компанией UMG (ООО «СДМ»).

Проведение реконструкции или капитального ремонта по восстановлению прежнего станочного парка было признано экономически нецелесообразным: затраты могли достичь 60%-70% изначальной стоимости технологического комплекса, а замена экономической оправдана. Инвестиции окупятся в течение 5 лет.

Для действующего персонала на заводе организовано дополнительное обучение с практикой работы на новых ЧПУ, также запланировано объявление рабочих вакансий для специалистов.

# В масштабе: выставка «Уголь России и МАЙНИНГ -2024» расширяет экспозицию

С 4 по 7 июня 2024 года в Новокузнецке пройдет XXXII Международная специализированная выставка технологий горных разработок «Уголь России и Майнинг». Мероприятие состоится на площадке выставочного комплекса «Кузбасская ярмарка». Выставка «Уголь России и Майнинг» – это одно из крупнейших отраслевых событий в горнодобывающей промышленности



В 2023 году выставка прошла под девизом «Шире, чем Кузбасс! Глубже, чем Уголь!», объединив компании, работающие в различных отраслях промышленности, связанных с добывающим сектором экономики: горнодобывающей, металлургической, машиностроительной и металлообрабатывающей. Производители и поставщики оборудования, спецтехники, инструмента и оснастки, сервисные и добывающие предприятия, а также металлургические комбинаты были представлены в более чем 30 тематических разделах.

В рамках деловой программы Международного горнопромышленного форума состоялось 76 мероприятий различной тематики. Участие приняли

638 экспонентов из 6 стран, посетителями стали 59 538 профессионалов отрасли.

Поддерживая набранный темп в 2024 году, организаторы представили дополнительную южную площадку для размещения экспозиций с тяжелой техникой площадью 12500 кв.м., а также увеличили закрытую выставочную площадь на 2500 кв.м. В числе спонсоров и партнеров выставки в 2024 году выступят такие компании как ООО «Техстройконтракт», ООО ТД «Завод «Красный якорь», ООО «МегаДрайв», ООО «ЕРТ-Групп», ООО «Завод МДУ», АО «Копейский машиностроительный завод», АО «Кузнецбизнесбанк», ООО «ПИР», ООО «Уральская горно-техническая компания» и ООО «Дис Групп».

Генеральный спонсор мероприятия – компания «Энергия Холдинг».

Вместе с экспозицией расширяется и деловая программа. Так, 6 июня на одной из площадок выставки пройдет премьера – интерактивная сессия «Новые времена – Новые герои». Мероприятие объединит как новых, так и хорошо известных производителей и поставщиков спецтехники, оборудования и услуг для формирования новых промышленных альянсов, решения задач и потребностей горнодобывающих предприятий и отрасли в целом. В программе сессии – презентация новых имен, отраслевых решений, цифровизация горнодобывающей отрасли, обсуждение кадрового

вопроса, экологии и охраны окружающей среды, Альбина Бунеева, директор выставки, отметила: «Уголь России и Майнинг» — это мероприятие с профессиональной историей, которое на протяжении трех десятилетий сохраняет статус главной отраслевой площадки. Мы всегда следовали современным тенденциям и стремились сделать участие в мероприятии эффективным и результативным для всех участников и посетителей. Нам приятно наблюдать расцвет горнодобывающей промышленности, который возможен только при активной работе всех игроков отрасли и их стремлению к диалогу и совместному решению задач».



[vk.com/sngexpo](https://vk.com/sngexpo)

[t.me/sngexpo](https://t.me/sngexpo)



XXIX МЕЖДУНАРОДНАЯ  
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ  
ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ВЫСТАВКА

**СУРГУТ.  
НЕФТЬ И ГАЗ  
2024**



XXIX INTERNATIONAL  
SPECIALIZED  
TECHNOLOGICAL EXHIBITION

**SURGUT.  
OIL & GAS  
2024**

**25-27  
СЕНТЯБРЯ**

г. Сургут,  
СОК «Энергетик»  
ул. Энергетиков, 47

**ПРИГЛАШАЕМ ВАС ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В**

XXIX МЕЖДУНАРОДНОЙ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ВЫСТАВКЕ

**«СУРГУТ. НЕФТЬ И ГАЗ-2024»**

Заявки на участие Экспонентов, Посетителей и представителей СМИ в Международной специализированной технологической выставке «Сургут. Нефть и Газ – 2024» принимаются до 13.09.2024 включительно **следующими способами:**

- По номеру телефона: **+7 (3462) 94-34-54**
- На электронную почту: **sales@yugcont.ru**
- По форме обратной связи на официальном сайте: **www.sngexpo.ru**



**4-7 июня 2024  
Новокузнецк**

XXXII Международная специализированная  
выставка технологий горных разработок

**УГОЛЬ и МАЙНИНГ  
РОССИИ**

XIV Международная специализированная выставка

**ОХРАНА, БЕЗОПАСНОСТЬ ТРУДА  
И ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

IX Международная специализированная выставка

**НЕДРА РОССИИ**

**ШИРЕ, ЧЕМ КУЗБАСС! ГЛУБЖЕ, ЧЕМ УГОЛЬ!**



уголь



руды



промышленные минералы



охрана и безопасность труда



МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:  
Выставочный комплекс «Кузбасская ярмарка»,  
ул. Автотранспортная, 51, г. Новокузнецк,  
т: 8 (800) 500-40-42



[www.ugolmining.ru](http://www.ugolmining.ru)

12+



# агро ВОЛГА 2024

МЕЖДУНАРОДНАЯ  
АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ  
ВЫСТАВКА

3-5 июля Казань

Международный выставочный  
центр «Казань Экспо»



agrovolga.org

## В Югре началась подготовка к технологической выставке «Сургут. Нефть и Газ – 2024»

Международная специализированная технологическая выставка «Сургут. Нефть и Газ – 2024» создана для демонстрации новейших достижений в области геологоразведки, разработки и эксплуатации нефтегазовых месторождений, технологических решений для повышения эффективности работы и безопасности производства, оборудования и материалов для нефтегазовой промышленности.

В этом году XXIX Международная выставка «Сургут. Нефть и Газ – 2024» пройдет в Сургуте с 25 по 27 сентября, где будут представлены самые масштабные разработки и решения в области нефтегазовой промышленности. Для всех участников мероприятия будут доступны специализированные конференции, семинары и мастер-классы с участием ключевых экспертов нефтегазовой отрасли.

Хотите обменяться передовыми идеями и обсудить последние достижения в нефтегазовой индустрии? Или необходимо найти новых потенциальных партнеров и заказчиков?

Приглашаем стать частью будущего нефтегазовой отрасли и участвовать в важном событии для российской и мировой нефтегазовой индустрии!

Регистрация на мероприятие уже открыта и доступна по ссылке: <https://sngexpo.ru/>.

К участию приглашаются представители нефтегазовых компаний, научно-исследовательских институтов, предприятий, производящих специализированное оборудование и технологии.

Мероприятие пройдет по адресу: Россия, ХМАО-Югра, г. Сургут, ул. Энергетиков, д. 47.

Подробную информацию можно получить на сайте <https://sngexpo.ru/> или по телефону: 8 (3462) 94-34-54

Организатор мероприятия: АО «Окружной Выставочный Центр «Югорские Контракты». При поддержке: Правительства Ханты-Мансийского автономного округа – Югры, ПАО «Сургутнефтегаз», Торгово-промышленной палаты ХМАО – Югры, Администрации г. Сургута.



## Продажи дорожно-строительной и спецтехники в России за 4-й квартал 2023 года и за январь-декабрь 2023

Цифры по продажам дорожно-строительной и спецтехники Комитета производителей дорожно-строительной техники АЕБ, а также статистика импорта показывают глубокую трансформацию всего рынка, прежде всего, произошедшую вследствие изменения географии поставок. В целом рынок растет. Факторами роста стали рост в строительстве, увеличение реализации инфраструктурных проектов, рост российской промышленности в металлургии и добывающих отраслях. Положительная динамика также обусловлена ростом производства российской дорожно-строительной техники, перезапуском ряда производств после перестройки логистических цепочек и налаживанием поставки компонентов.

Для того, чтобы оценить реальный объем рынка ДСТ, к статистике АЕБ добавлены цифры по импорту техники в 2022 и 2023 гг. Для облегчения правильной интерпретации в таблицы добавлена строка, выделенная зеленым цветом («Итого весь рынок», то есть всего, включая производителей из Китая, России и Беларуси).

Учитывая положительную динамику рынка в целом, считаем принципиально важным для АЕБ и индустрии поддерживать открытый, продуктивный и прозрачный диалог с регулирующими органами и участвовать в работе над всеми законодательными инициативами, направленными на развитие рынка.

Мы продолжаем анализировать рынок и вести статистику рынка новой дорожно-строительной и спецтехники на российском рынке. Будем рады расширению статистики за счет новых игроков рынка и приглашаем все заинтересованные стороны присоединиться к статистическому обмену данными продаж дорожно-строительной и спецтехники в рамках системы сбора данных по дорожно-строительной технике АЕБ.

Гусеничные экскаваторы		
4кв 2023	4кв 2022	%
569	1368	-58,4%

	Гусеничные экскаваторы		
	2023	2022	2023/ 2022
Январь	351	397	-12%
Февраль	403	579	-30%
Март	526	520	1%
Апрель	362	404	-10%
Май	335	384	-13%
Июнь	370	471	-21%
Июль	166	451	-63%
Август	241	390	-38%
Сентябрь	213	354	-40%
Октябрь	171	436	-61%
Ноябрь	149	438	-66%
Декабрь	249	494	-50%
<b>Итого</b>	<b>3 536</b>	<b>5 318</b>	<b>-34%</b>
<b>Итого весь рынок</b>	<b>13765</b>	<b>11415</b>	<b>21%</b>



Экскаваторы-погрузчики		
4кв 2023	4кв 2022	%
299	202	48,0%

	Экскаваторы-погрузчики		
	2023	2022	2023 / 2022
Январь	79	274	-71%
Февраль	86	498	-83%
Март	76	260	-71%
Апрель	91	175	-48%
Май	76	130	-42%
Июнь	47	132	-64%
Июль	59	76	-22%
Август	87	67	30%
Сентябрь	77	93	-17%
Октябрь	68	55	24%
Ноябрь	146	85	72%
Декабрь	85	62	37%
<b>Итого</b>	<b>977</b>	<b>1907</b>	<b>-49%</b>
<b>Итого весь рынок</b>	<b>9879</b>	<b>4459</b>	<b>122%</b>



Погрузчики с бортовым поворотом		
4кв 2023	4кв 2022	%
65	181	-64,1%

	Погрузчики с бортовым поворотом		
	2023	2022	2023/ 2022
Январь	13	143	-91%
Февраль	31	81	-62%
Март	27	91	-70%
Апрель	35	44	-20%
Май	26	19	37%
Июнь	26	21	24%
Июль	21	50	-58%
Август	26	42	-38%
Сентябрь	37	64	-42%
Октябрь	27	50	-46%
Ноябрь	22	56	-61%
Декабрь	16	75	-79%
<b>Итого</b>	<b>307</b>	<b>736</b>	<b>-58%</b>
<b>Итого весь рынок</b>	<b>6418</b>	<b>2970</b>	<b>116%</b>

Колесные погрузчики		
4кв 2023	4кв 2022	%
117	316	-63,0%

	Колесные погрузчики		
	2023	2022	2023/ 2022
Январь	70	66	6%
Февраль	65	103	-37%
Март	90	130	-31%
Апрель	43	104	-59%
Май	57	91	-37%
Июнь	64	100	-36%
Июль	54	95	-43%
Август	58	114	-49%
Сентябрь	41	103	-60%
Октябрь	34	80	-58%
Ноябрь	42	99	-58%
Декабрь	41	137	-70%
<b>Итого</b>	<b>659</b>	<b>1 222</b>	<b>-46%</b>
<b>Итого весь рынок</b>	<b>13081</b>	<b>12940</b>	<b>1%</b>



Гусеничные трактора		
4кв 2023	4кв 2022	%
117	217	-46,1%

	Гусеничные трактора		
	2023	2022	2023/ 2022
Январь	68	98	-31%
Февраль	80	132	-39%
Март	133	117	14%
Апрель	39	128	-70%
Май	65	126	-48%
Июнь	50	121	-59%
Июль	50	116	-57%
Август	35	139	-75%
Сентябрь	50	108	-54%
Октябрь	39	76	-49%
Ноябрь	36	69	-48%
Декабрь	42	72	-42%
<b>Итого</b>	<b>687</b>	<b>1 302</b>	<b>-47%</b>
<b>Итого весь рынок</b>	<b>3200</b>	<b>3572</b>	<b>-10%</b>



Колесные экскаваторы		
4кв 2023	4кв 2022	%
195	330	-40,9%

	Колесные экскаваторы		
	2023	2022	2023/ 2022
Январь	78	56	39%
Февраль	86	89	-3%
Март	81	57	42%
Апрель	99	44	125%
Май	105	78	35%
Июнь	95	94	1%
Июль	61	102	-40%
Август	55	91	-40%
Сентябрь	62	98	-37%
Октябрь	50	59	-15%
Ноябрь	72	126	-43%
Декабрь	73	145	-50%
<b>Итого</b>	<b>917</b>	<b>1 039</b>	<b>-12%</b>
<b>Итого весь рынок</b>	<b>2452</b>	<b>1416</b>	<b>73%</b>



Самоходные грейдеры		
4кв 2023	4кв 2022	%
328	349	-6,0%

	Самоходные грейдеры		
	2023	2022	2023/ 2022
Январь	29	49	-41%
Февраль	47	69	-32%
Март	55	58	-5%
Апрель	17	78	-78%
Май	47	59	-20%
Июнь	49	78	-37%
Июль	43	52	-17%
Август	45	50	-10%
Сентябрь	65	112	-42%
Октябрь	31	99	-69%
Ноябрь	134	90	49%
Декабрь	163	160	2%
<b>Итого</b>	<b>725</b>	<b>954</b>	<b>-24%</b>
<b>Итого весь рынок</b>	<b>1718</b>	<b>1702</b>	<b>1%</b>



Самосвалы с жесткой рамой		
4кв 2023	4кв 2022	%
0	18	-

	Самосвалы с жесткой рамой		
	2023	2022	2023/ 2022
Январь	5	38	-87%
Февраль	0	28	-
Март	2	38	-95%
Апрель	2	25	-92%
Май	1	26	-96%
Июнь	1	23	-96%
Июль	0	28	-
Август	0	14	-
Сентябрь	0	8	-
Октябрь	0	11	-
Ноябрь	0	7	-
Декабрь	0	0	-
<b>Итого</b>	<b>11</b>	<b>246</b>	<b>-96%</b>
<b>Итого весь рынок</b>	<b>989</b>	<b>1091</b>	<b>-9%</b>

4кв 2023	4кв 2022	%
1764	3064	-42,4%

	Янв-дек 2023	Янв-дек 2022	%
Итого	8144	13164	-38,1%
Итого весь рынок	51502	39565	30,2%



Association of European Businesses

Данные предоставлены Association of European Businesses/AEBRUS.RU



**3-4**  
**АПРЕЛЯ**  
г. Новый Уренгой



## ВЫСТАВКА «ГАЗ. НЕФТЬ. НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ – КРАЙНЕМУ СЕВЕРУ»

в рамках  
ЯМАЛЬСКОГО  
НЕФТЕГАЗОВОГО  
ФОРУМА

**СИБЭКСПО SERVICE**

ООО «Выставочная компания Сибэкспосервис», г. Новосибирск  
Тел.: +7 (383) 335-63-50, e-mail: vkxes@yandex.ru, www.ses.net.ru

**2024**



### ПЕЧАТНЫЙ ЖУРНАЛ

70 000 экз/в год  
распространяется  
более чем на 50  
специализированных  
выставках РФ и СНГ

### ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

50 000 email-адресов  
подписчиков

### ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПОРТАЛ

самая актуальная  
информация

**SPEC-TECHNIKA.RU**

одна из главных выставок горной тематики в России

# Рудник. Урал The Mine. Ural

официальная  
поддержка:



Торгово-промышленная  
палата Российской  
Федерации



Правительство  
Свердловской области



НП «Горнопромышленники  
России»

## 23–25 октября 2024 Екатеринбург

**9-я международная выставка современных  
технологий, оборудования и спецтехники  
для горнодобывающей промышленности**

МВЦ «Екатеринбург-ЭКСПО»  
ЭКСПО-бульвар, дом 2  
(342) 264-64-14

[mine.proexpo.ru](http://mine.proexpo.ru)



PRO  
EXPO



# СТТ ЭХРО

## ОСНОВА ВАШЕГО УСПЕХА

Главная выставка строительной  
техники и технологий в России

## 28–31 мая 2024

Крокус Экспо, Москва



### Разделы выставки:

- Строительная техника и транспорт
- Производство строительных материалов
- Добыча, обогащение и транспортировка полезных ископаемых
- Запчасти и комплектующие для машин и механизмов. Смазочные материалы

Организатор

SIGMA  
EXPO

При поддержке

КРОКУС ЭКСПО  
Международный выставочный центр

[ctt-expo.ru](http://ctt-expo.ru)

Получите бесплатный билет  
по промокоду **MPCT T2T**



# COMVEX

## ВАШ ПУТЬ К УСПЕХУ

Главная выставка  
коммерческого транспорта  
и технологий

### 28–31 мая 2024

Крокус Экспо, Москва



#### Разделы выставки:

- Грузовой транспорт
- Пассажирский автотранспорт
- Легкие коммерческие автомобили
- Прицепы, полуприцепы, надстройки
- Электротранспорт
- Автозапчасти и компоненты
- Телематика, IT и ПО
- Сервисные услуги

Организатор

**SIGMA  
XPO**

При поддержке

**КРОКУС ЭКСПО**  
Международный выставочный центр

[comvex.ru](http://comvex.ru)



Получите бесплатный билет  
по промокоду **MPCTT2T**

# СТО EXPO

## ВАШ КЛЮЧ К УСПЕХУ

Международная выставка запчастей,  
послепродажного обслуживания  
и сервиса

### 28–31 мая 2024

Крокус Экспо, Москва

[cto-expo.ru](http://cto-expo.ru)

Получите бесплатный билет  
по промокоду **MPCTT2T**



#### Разделы выставки:

- Запчасти и компоненты
- Оборудование для диагностики и ремонта
- Аксессуары и тюнинг
- Аккумуляторные батареи и электроника
- Масла, жидкости и смазочные материалы
- Телематика, IT-решения и ПО

Организатор

**SIGMA  
XPO**

Соорганизатор

**GROUPAUTO  
Russia**

При поддержке

**КРОКУС ЭКСПО**  
Международный выставочный центр



НА РЫНКЕ  
АВТОТЕХНИКИ  
**с 1993**

**РУСБИЗНЕСАВТО**  
АВТОТЕХНИКА • СЕРВИС • ЗАПЧАСТИ

ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ  
ДИСТРИБЬЮТОР

8 (800) 700-67-50

[rbauto.ru](http://rbauto.ru)

